



Dynamic Model of Orchestration Capabilities of Large Companies in the Transition to Open Banking

Milad Yadollahi 

Ph.D., Department of Technology Management, Faculty of Industrial Management and Technology, College of Management, University of Tehran, Tehran, Iran. E-mail: yadollahi.m@ut.ac.ir

Nima Garousi Mokhtarzadeh * 

*Corresponding Author, Associate Prof., Department of Technology Management, Faculty of Industrial Management and Technology, College of Management, University of Tehran, Tehran, Iran. E-mail: mokhtarzadeh@ut.ac.ir

Ahmad Jafarnejad 

Prof., Department of Industrial Management, Faculty of Industrial Management and Technology, College of Management, University of Tehran, Tehran, Iran. E-mail: jafarnjd@ut.ac.ir

Abstract

Objective

To effectively manage and guide inter-organizational innovation networks, the role of the orchestrator is crucial. Typically assumed by the focal firm, this position necessitates continuous assessment and enhancement of orchestration capabilities. For a strategic, long-term approach, these capabilities should be evaluated at two levels: static (during the network's launch and daily operations) and dynamic (during fundamental changes in the network's primary variables). This research aims to present a model that elucidates the dynamics of orchestration capabilities within large financial companies and banks transitioning to open banking. The study focuses on the shifts in orchestration capabilities in response to the open banking paradigm, introduces emerging capabilities within this new framework, and examines various dimensions of orchestration roles throughout this evolution.

Citation: Yadollahi, Milad; Garousi Mokhtarzadeh, Nima & Jafarnejad, Ahmad (2025). Dynamic Model of Orchestration Capabilities of Large Companies in the Transition to Open Banking. *Industrial Management Journal*, 17(1), 131-162. (in Persian)

Industrial Management Journal, 2025, Vol. 17, No 1, pp. 131-162

Received: November 21, 2024

Published by University of Tehran, Faculty of Management

Received in revised form: December 21, 2024

<https://doi.org/10.22059/IMJ.2025.389109.1008225>

Accepted: March 03, 2025

Article Type: Research Paper

Published online: March 12, 2025

© Authors



Methods

This research employs a case study method focused on the banking industry, specifically targeting successful banks at the core of innovation networks utilizing open banking. The level of analysis is centered on the adoption of open banking, while the unit of analysis is the orchestration capabilities within these innovation networks. Recognizing the open banking paradigm as a disruptive factor, 19 semi-structured interviews were conducted to analyze five selected banks, chosen based on four criteria, acting as orchestrators of banking innovation networks. The orchestration capabilities were coded and identified through content analysis across three distinct time periods: closed banking, migration period, and open banking.

Results

In this study, middleware capabilities were identified and explained through a dynamic model across three time periods: closed banking, the migration phase, and open banking. Four main themes of capabilities were identified for closed banking, while a single theme titled "network transformation management" emerged for the migration phase. For open banking, 22 new categories were identified under four main themes: network design and launch, platform network value induction, platform legitimacy, and platform network participation. By comparing and analyzing the results across these periods, emerging capabilities were introduced, certain traditional banking capabilities were eliminated, some capabilities remained unchanged, and others were enhanced by adding new and unique concepts and codes.

Conclusion

From a theoretical perspective, this research provides a comprehensive set of roles and capabilities essential for orchestrating innovation networks. It examines the darker aspects of orchestration with a dynamic perspective, considering technological paradigm shifts and improving previous theories. The study categorizes all the roles and capabilities required by orchestrator banks in both traditional/closed banking and open banking paradigms. Consequently, it identifies and presents the various dimensions of platform-based innovation network orchestration, relying on the orchestration capabilities of open banking platforms. According to the findings, it is crucial for the focal company to adapt its orchestration capabilities in response to technological paradigm shifts to maintain a competitive advantage.

Keywords: Orchestration capability, Network orchestration, Innovation network, Open banking.



مدل پویایی توانمندی‌های میان‌داری شرکت‌های بزرگ در گذر به بانکداری باز

میلاد یداللهی

دکتری، گروه مدیریت فناوری، دانشکده مدیریت صنعتی و فناوری، دانشگاه تهران، تهران، ایران. رایانامه: yadollahi.m@ut.ac.ir

* نیما گروسی مختارزاده*

* نویسنده مسئول، دانشیار، گروه مدیریت فناوری، دانشکده مدیریت صنعتی و فناوری، دانشگاه تهران، تهران، ایران. رایانامه: mokhtarzadeh@ut.ac.ir

احمد جعفرنژاد

استاد، گروه مدیریت صنعتی، دانشکده مدیریت صنعتی و فناوری، دانشگاه تهران، تهران، ایران. رایانامه: jafarnjd@ut.ac.ir

چکیده

هدف: بهمنظور مدیریت و هدایت شبکه‌های بین‌سازمانی، جایگاه میان‌دار در شبکه‌های نوآوری ضروری است و شرکت کانونی که معمولاً در شبکه این نقش را ایفا می‌کند، به احصا و ارتقای توانمندی‌های میان‌داری خود نیاز دارد. همچنین بهمنظور ثبت دیدگاه راهبردی و بلندمدت به توانمندی‌های میان‌داری، باید در دو سطح ایستا (در مراحل راهاندازی و عملیات روزمره شبکه) و پویا (در زمان بروز تغییر اساسی در متغیرهای اصلی شبکه) از سوی بنگاه کانونی توجه شود. هدف این پژوهش ارائه مدلی برای تبیین پویایی توانمندی‌های میان‌داری شرکت‌های بزرگ مالی و بانک‌ها در گذر به بانکداری باز است. بر این اساس، این پژوهش با تمرکز روی تغییرات توانمندی‌های میان‌دار شبکه در مواجهه با پارادایم بانکداری باز، ضمن معرفی توانمندی‌های نوظهور در فضای جدید، ابعاد مختلف را برای نقش‌های میان‌داری در این سیر تحولی بررسی می‌کند.

روش: این پژوهش بر اساس مطالعهٔ موردی صنعت بانکداری ایران با تمرکز روی بانک‌های موفق میان‌دار شبکه‌های نوآوری در به کارگیری بانکداری باز، به عنوان سطح تحلیل و همچنین توانمندی‌های میان‌داری شبکه‌های نوآوری به عنوان واحد تحلیل صورت گرفته است. با در نظر گرفتن پارادایم بانکداری باز به عنوان عامل برهم‌زننده و با بهره‌گیری از ۱۹ مصاحبه نیمه‌ساختاریافته برای تحلیل پنج بانک منتخب میان‌دار در شبکه‌های نوآوری بانکی که توسط معیارهای چهارگانه برگزیده شده بودند، مجموعه توانمندی‌های میان‌داری در سه مقطع زمانی بانکداری بسته، برههٔ مهاجرت و همچنین بانکداری باز، با روش تحلیل محتوا کدگذاری و شناسایی شدند.

استناد: یداللهی، میلاد؛ گروسی مختارزاده، نیما و جعفرنژاد، احمد (۱۴۰۴). مدل پویایی توانمندی‌های میان‌داری شرکت‌های بزرگ در گذر به بانکداری باز. مدیریت صنعتی، ۱(۱۷)، ۱۳۱-۱۶۲.

یافته‌ها: در این پژوهش مجموعه توانمندی‌های میانداری برای شرکت کانونی، در سه مقطع زمانی بانکداری بسته، برهه مهاجرت و همچنین بانکداری باز، شناسایی و در قالب مدل پویایی تبیین شد. بر این اساس چهار تم اصلی توانمندی در بانکداری بسته، یک تم در مرحله مهاجرت با عنوان مدیریت دگردیسی شبکه و همچنین ۲۲ مقوله جدید تحت چهار تم اصلی با عنوان طراحی و راهاندازی شبکه، القای ارزش شبکه‌ای پلتفرم، مشروعيت‌بخشی به پلتفرم و مشارکت‌دهی شبکه پلتفرم در خصوص توانمندی‌های میاندار بانکداری باز ارائه شد. همچنین با مقایسه و تحلیل نتایج در دو فضای اشاره شده، توانمندی‌های نوظهور معرفی شدند، برخی از مواردی که در بانکداری سنتی موجود بودند، حذف شدند، تعدادی از توانمندی‌ها به صورت یکسان تکرار و برخی از آن‌ها با اختلاف شدن مفاهیم و کدهای جدید و غیرتکراری، به عنوان توانمندی‌های تقویت‌شده دسته‌بندی شدند.

نتیجه‌گیری: نتایج این پژوهش از بعد نظری، ضمن ارائه مجموعه‌ای جامع از توانمندی‌ها و قابلیت‌های موردنیاز برای میانداری شبکه نوآوری، با نگاهی پویا ابعاد تاریک این موضوع را در مواجهه با تغییرات پارادایمی فناوری بررسی کرد و تئوری‌های قبلي را ارتقا بخشید. کلیه نقش‌ها و توانمندی‌های موردنیاز بانک‌های میان‌دار در دو پارادایم بانکداری سنتی / بسته و همچنین بانکداری باز برای میان‌داری شبکه‌های نوآوری حول خود، به صورت دسته‌بندی شده ارائه شد. بر این اساس، مبحث میان‌داری شبکه‌های نوآوری پلتفرم محور و ابعاد مختلف آن با تکیه بر توانمندی‌های میان‌داری پلتفرم‌های بانکداری باز، در این پژوهش شناسایی و ارائه شد. مطابق با نتایج بدست‌آمده، لزوم تغییر در توانمندی‌های میان‌داری برای شرکت کانونی، در مواجهه با تغییرات پارادایمی از نوع فناوری، به منظور حفظ مزیت رقابتی ضروری به نظر می‌رسد.

کلیدواژه‌ها: توانمندی میان‌داری، میان‌داری شبکه، شبکه نوآوری، بانکداری باز.

مقدمه

به منظور ایجاد و نگهداری شبکه‌های نوآوری، قابلیت ارکستراسیون^۱ یا میان‌داری برای یک شرکت که عمدتاً موقعیت «کانونی» را در شبکه به خود اختصاص می‌دهد، لازم و ضروری است. شرکت کانونی، در ساختار شبکه موقعیت مرکزی دارد و در ادغام منابع نوآوری پراکنده و توانمندی‌های اعضای شبکه، نقش محوری ایفا می‌کند. برای انجام این کار، شرکت کانونی به «توانمندی میان‌داری» نیاز دارد (دهاناراج و پارخه^۲، ۲۰۰۶؛ ریتالا، آرمیلا و بلومویست^۳، ۲۰۰۹) و با توانمندی میان‌داری باعث افزایش عملکرد نوآوری در شبکه می‌شود (هو و سورنسن^۴، ۲۰۱۲). در شبکه‌ها، میان‌دار باید توانمندی‌های مکفی و لازم برای ایفای عملکرد مناسب در موقعیت‌ها و نقش‌های متفاوت و متنوع را داشته باشد. با نگاهی به تعریف واژه توانمندی، این دسته از بازیگران می‌باشد به صورت روال‌مند و شناخت مناسب ایجاد شوند؛ از این رو توانمندی‌ها، بدون برنامه‌ریزی و به صورت لحظه‌ای یا تصادفی ایجاد نمی‌شوند (ریتالا، هرملینا لوکان و ناتی^۵، ۲۰۰۹). بنابراین، میان‌دار باید آماده ایفای نقش‌های مختلفی مانند بازیگر کلیدی، مدیر سازمان نوپا، میان‌دار شبکه یا یک شخصیت حاکم بر شبکه باشد (شهابی، آذر، رادفر و اسدی فرد^۶، ۲۰۲۰).

همان‌طور که در تبیین شکاف تحقیقاتی در ادامه بیان خواهد شد، پژوهش‌های این حوزه، عمدتاً موضوع توانمندی‌های میان‌داری را به عنوان عنصری ثابت و بدون تغییر می‌نگرند. در این بین به منظور تثبیت دیدگاه راهبردی و بلندمدت به میان‌داری، به توانمندی‌های میان‌داری باید در دو سطح ایستا (در مراحل راهاندازی و عملیات روزمره شبکه) و پویا (در زمان بروز تغییر اساسی در متغیرهای اصلی شبکه) از سوی بنگاه کانونی توجه شود. از این رو، در مقاله حاضر با تمرکز بر تغییرپذیری این توانمندی‌ها، چگونگی این تغییرات از منظر تبدیل توانمندی‌ها و همچنین ظهور توانمندی‌های جدید در وضعیت‌های مختلف مطالعه می‌شود.

از سوی دیگر، تحقیقات متعددی در خصوص لزوم همکاری میان متصدیان صنعت بانکداری و فین‌تک‌ها^۷ نظیر گامبر، کافمن، پارکر و ویر^۸ (۲۰۱۸)، میسکام و اکسان^۹ (۲۰۱۸) و ریزوی، نقوی و تنوبیر^{۱۰} (۲۰۱۸) صورت پذیرفته است. از یک سو نبود ساختار مناسب نوآوری و همچنین، کمبود منابع، به خصوص در حوزه نیروی انسانی متخصص برای تولید و ارائه محصولات و خدمات دانش‌محور برای بانک‌ها و از سوی دیگر، نبود زیرساخت‌های موردنیاز برای فین‌تک‌ها به منظور توسعه، به عنوان عوامل اصلی نیاز به تشکیل شبکه‌های همکاری و نوآوری میان این دو دسته، در این تحقیقات به چشم می‌خورند. رشد سریع فناوری و ظهور استارتاپ‌ها و فین‌تک‌ها تحولات عمیقی در صنعت مالی و بانکداری ایجاد کرده است. با توجه به رقابت شدید میان بازیگران مختلف، نوآوری به یکی از عوامل کلیدی در شکل‌دهی به آینده این

1. Orchestration
2. Dhanaraj & Parkhe
3. Ritala, Armila, Blomqvist
4. Hu, Sørensen
5. Ritala, Hurmelinna-Laukkonen & Nätti
6. Shahabi, Azar, Radfar & Asadifard
7. Fintechs
8. Gomber, Kauffman, Parker & Weber
9. Miskam & Eksan
10. Rizvi, Naqvi & Tanveer

حوزه تبدیل شده است. بانک‌ها به عنوان بازیگران اصلی، شبکه‌های نوآوری مرکز تشکیل داده‌اند که نیاز به تقویت توانمندی‌های میانداری در این بانک‌ها را به طور ویژه‌ای بر جسته می‌کند. نوآوری در صنعت بانکداری با توجه به رقابت شدید میان بخش‌های مختلف و ورود بازیگران تازه در قالب شرکت‌های نوپا و نوآور، در بقای بازیگران اصلی و سنتی صنعت نقش بسیار مهم و تعیین‌کننده‌ای دارد. تحقیقات صورت گرفته توسط مؤسسه پی‌دبليوسی^۱ نشان می‌دهد که میزان رشد این صنعت با میزان تحقیق و توسعه و ایجاد نوآوری در آن، ارتباط مستقیمی دارد. هزینه‌های سنگین انرژی و زمان در کاربری روش‌های سنتی و حتی آنلاین، سبب شده است که با فراگیر شدن فناوری‌های مالی نظیر زنجیره بلوك، هوش مصنوعی، رایانش ابری، رابطه‌ای برنامه‌نویسی باز، اینترنت اشیا و غیره، طی سال‌های گذشته به عنوان فضایی جدی برای فعالیت‌های بانکی و مالی، شاهد به حاشیه رفتن روش‌های سنتی از پرداخت‌های نقدی گرفته تا مراجعه‌های حضوری به بانک و سایر روش‌های دیگر باشیم (زاچاربادیس و ازکان^۲).

همچنین، صنعت بانکداری با مفهوم «بانکداری باز» مواجه است که از مرکز بر محصولات به مرکز بر مشتری تغییر جهت می‌دهد و موجب شفافیت و حق انتخاب بیشتر برای مشتری می‌شود. از منظر ضریب نفوذ بانکداری باز در میان اکوسیستم نوآوری و تعداد کاربران نهایی، مطالعات صورت گرفته توسط مؤسسه استتیستا^۳ نشان می‌دهد که تعداد کاربران در سراسر جهان با سیر صعودی همراه است. برای مثال در بریتانیا، تعداد کاربران بانکداری باز از یک میلیون در سال ۲۰۲۰ به سه میلیون در سال ۲۰۲۱ افزایش یافت. در کره جنوبی تقریباً ۲۰ میلیون کاربر از این فناوری وجود دارد و انتظار می‌رود بانکداری باز در سایر نقاط جهان نیز در سال‌های آتی همچنان صعودی باشد.

در این مقاله سعی می‌شود ضمن تشریح پیشینه ادبیات موضوعی و شکاف تحقیقاتی مورد تأکید محققان در ابتدا به روش پژوهش و واحدهای تحلیل در مطالعه موردنی و دلایل انتخاب پرداخته شود و سپس یافته‌های پژوهش بر اساس مصاحبه‌های صورت گرفته منتج از برخی از تجارب موفق در برخورد میانداران صنعت بانکی کشور با پدیده بانکداری باز تشریح شوند. در پایان در بخش نتیجه‌گیری، پاسخ محققان به سؤال‌های پژوهش در خصوص نحوه پویایی توانمندی‌های میانداری، از منظر تغییرات و ظهور توانمندی‌های جدید در مواجهه با این دگرگونی تبیین و پیشنهادهایی برای تحقیقات آتی مبتنی بر محدودیت‌های پژوهش ارائه می‌شود.

پیشنهاد پژوهش

به صورت کلی، مفاهیم مربوط به میانداری شبکه‌ها نوپاست و با وجود سیر صعودی و شیب تند سال‌های اخیر در نمودار روند چاپ مقاله‌ها، مراحل و توانمندی‌های میانداری به بررسی و پرداختن بیشتر نیازمند است (تویگو، وگنر، سیلوا و زارپلون^۴، ۲۰۲۱). بنیان‌گذاران مدل معرف و پُر ارجاع میانداری در شبکه‌های نوآوری (دهاناراج و پارخه، ۲۰۰۶)، سه فرایند اصلی میانداری را شامل مدیریت تحرک دانش^۵، مدیریت صیانت پذیری نوآوری^۶ و مدیریت پایداری شبکه^۷

1. PWC

2. Zachariadis & Ozcan

3. Statista

4. Toigo, Wegner, Silva & Zarpelon

5. Knowledge Mobility Management

6. Innovation Appropriability Management

7. Network Stability Management

معرفی کرده‌اند. بخشی از پژوهش‌های این حوزه به انواع، نقش‌ها، فعالیت‌ها و توانمندی‌های موردنیاز برای ایفای نقش میان‌داری می‌پردازند. در این بین، مطالعات هرملینا لوکانن به همراه دیگر نویسنده‌گان، شامل عنوان‌بندی توانمندی‌های میان‌داری، به سه دسته اجرا، تغییر و تقویت نقش، بیان نقش‌ها (هرملینا لوکانن و ناتی^۱، ۲۰۱۸)، بررسی نقش‌های موازی، در حال تحول و حتی در حال تغییر میان‌دار در شبکه‌های نوآوری (پیکارینن، هرملینا لوکانن و ناتی^۲، ۲۰۱۷)، تأثیر میان‌داری شبکه در بازدهی نوآوری‌های سطح شرکت و استحکام شبکه نوآوری با تمرکز بر سه فرایند اصلی دهناراج و استفاده از عنوان ظرفیت جذب به جای تحرک دانش (натی، هرملینا لوکانن و جانسون^۳، ۲۰۱۴)، میان‌داری کاربران اولیه (هرملینا لوکانن، ناتی و پیکارینن^۴، ۲۰۲۱) و همچنین میان‌داری شبکه‌های تحقیق و توسعه (هرملینا لوکانن، اولاندر، بلومکویست و پانفیلی^۵، ۲۰۱۲) در خور توجه هستند. پژوهشگران مقاله حاضر نیز با مرور نظام‌مند ادبیات میان‌داری، مجموعه‌ای از توانمندی‌ها و قابلیت‌های موردنیاز برای میان‌داری شبکه نوآوری را شامل ۸۴ مورد شناسایی و دسته‌بندی کرده‌اند (یداللهی، مختارزاده، جعفرنژاد، ثقی و قاضی نوری، ۱۴۰۱).

در کل، شبکه‌های نوآوری و شبکه‌های بین سازمانی موجودیت‌های پویا هستند (آبراهامسن، هنبرگ و نوده^۶، ۲۰۱۲؛ آهوجا، سودا و زهیر^۷، ۲۰۱۲؛ کلگ، جوسرنده، مهرا و پیتسیس^۸، ۲۰۱۶؛ کارتمو، کوویلو و نوملا^۹، ۲۰۱۹). اعضاء در طول زمان با تغییر موقعیت و نقش خود در شبکه، انتظارات خود را در مورد نتایج مورد انتظارشان نیز تغییر می‌دهند (آبراهامسن و همکاران، ۲۰۱۲). به طور مشابه، نتایج به دست آمده توسط خود شبکه نیز تغییراتی را در موقعیت‌ها، علائق و تعهدات اعضاء به راهبرد جمعی شبکه ایجاد می‌کند (وگنر، سیلوا و دی روئی^{۱۰}، ۲۰۱۸). این تغییرات تنها به بازیگران اختصاص ندارد و می‌تواند تحت تأثیر عوامل و پویایی شرایط محیطی باشد. بدین ترتیب میان‌دار باید با درک نشانه‌های تغییرات در شبکه و محیط آن، نسبت به نیازمندی تغییر در نقش‌ها، شرایط و تمرکز میان‌داری اقدام کند (هرملینا لوکانن و ناتی، ۲۰۱۸). با وجود تمرکز بر موضوع توانمندی میان‌داری در پژوهش‌های فوق‌الذکر، مسئله پویایی، تغییر و تحول این توانمندی‌ها نزد شرکت کانونی عموماً مغفول مانده است.

مطابق با نظریه قابلیت‌های پویا، این قابلیت‌ها را می‌توان به عنوان یک روش تلفیقی برای دیگر منابع جدیدتر در مقوله مزیت رقابتی در نظر گرفت (تیس، پیسانو و شوئن^{۱۱}، ۱۹۹۷). این دیدگاه توضیح می‌دهد که چگونه سازمان‌هایی که به خوبی منابع خود را میان‌داری می‌کنند، نسبت به سازمان‌هایی که این کار را انجام نمی‌دهند، برتری دارند. بدین ترتیب نظریه قابلیت‌های پویا به دنبال درک چگونگی دستیابی سازمان‌ها به مزیت رقابتی پایدار در محیط‌های با تغییرات مدام فناورانه و بازارهای در حال دگرگونی است (آیزنهارت و مارتین^{۱۲}، ۲۰۰۰). پویایی و همچنین، ابعاد سنجش، ضبط و

1. Hormelinna-Laukkanen, Nätti
2. Pikkarainen, Nätti, Hormelinna-Laukkanen
3. Johnston
4. Hormelinna-Laukkanen, Nätti & Pikkarainen
5. Hormelinna-Laukkanen, Olander, Blomqvist & Panfilii
6. Abrahamsen, Henneberg & Naudé
7. Ahuja, Soda & Zaheer
8. Clegg, Josserand, Mehra & Pitsis
9. Coviello & Nummela
10. Wegner, Silva & De Rossi
11. Teece, Pisano & Shuen
12. Eisenhardt & Martin

تبديل موجود در مدل میان داری شبکه‌های نوآوری، بهره‌مندی از دیدگاه نظری قابلیت‌های پویا را برای تبیین بهتر میان داری توجیه می‌کند (توییگو و همکاران، ۲۰۲۱). با نگاهی تلفیقی به مدل فرایندهای میان داری (دهناراج و پارخه، ۲۰۰۶) و همچنین مدل ارائه شده از سوی (بترنیک، وون، امتا و کلرس، ۲۰۱۰) می‌توان نوع تأثیرگذاری و ارتباط میان فعالیت‌های میان داری، طراحی شبکه و همچنین کاوش و شناسایی فرصت‌ها را تبیین کرد که در ارتباط مستقیم با نظریه توانمندی‌های پویاست. همچنین مطابق با دسته‌بندی توانمندی‌های میان داری به سه دسته اجرای نقش، تعویض نقش‌ها و تقویت آن‌ها توسط هرملینا لوکانن، دسته سوم، یعنی تقویت نقش‌های میان داری، با قابلیت‌های پیکربندی مجدد موجود در دیدگاه قابلیت‌های پویا ارتباط مستقیم دارد (تیس، ۲۰۰۷). چنین قابلیت‌هایی، در صورت وجود، امکان رویارویی و پاسخ‌گویی مناسب میان داران به رویدادهای برهم‌زننده‌ای را فراهم می‌کند که می‌توانند ماهیت مثبت یا منفی داشته باشند (هرملینا لوکانن و ناتی، ۲۰۱۸). در مواجهه با عدم قطعیت و نوآوری در محیط‌های کسب‌وکار، شرکت‌های (کانونی) باید فضای ارتباطی را در بین بازیگران به صورت کاربردی هم‌گرا کنند (کوداما، ۲۰۲۳) و بازیگران به ایجاد جوامع راهبردی در میان خود نیاز دارند. سپس، بازیگران باید یک جامعه راهبردی شبکه‌ای بسازند تا معماری میان داری دارایی را برای رسیدگی به مسائل راهبردی و حل مشکلاتی که با آن مواجه‌هند، بسته به موقعیت و نیاز، ایجاد کنند (کوداما، ۲۰۲۴). با وجود این ادبیات نظری و تحقیقات پس از آن همچنان ناتوان از تبیین دقیق و شناسایی چگونگی پویایی توانمندی‌های میان داری هستند. در جدول ۱، جمع‌بندی مطالعات پژوهش‌های پیشین در حوزه توانمندی‌های میان داری با تمرکز روی پویایی آن بر اساس شکاف تحقیقاتی مورد بررسی توسط پژوهشگران بیان می‌شود.

جدول ۱. شکاف‌های تحقیقاتی مطرح شده در ادبیات در خصوص موضوع پژوهش

ردیف	محقق	شکاف تحقیقاتی موردنرسی و کمک به ادبیات حوزه
۱	ورهون و مارتیز ^۴ (۲۰۱۲)	به نظر می‌رسد که موضوع میان داری در شبکه‌های نوآوری کمتر بررسی شده است. در این زمینه مطالعات تجربی وجود دارد؛ اما تئوری و مدلی توسعه داده نشده است. پیشنهاد می‌کنیم که تحقیقات پیشرفتی در خصوص فرایندهای شبکه نوآوری حول مهارت‌ها/ توانایی‌های لازم برای میان داری در وضعیت‌های گوناگون صورت پذیرد؛ زیرا به بهبود نوآوری باز و درنتیجه بازدهی بهتر کسب‌وکار و عملکرد شبکه به طور اساسی کمک می‌کند.
۲	پیکارین، ارواستی، هرملینا لوکانن و ناتی ^۵ (۲۰۱۷)	در ادبیات به این مسئله که یک میان دار می‌تواند با گذشت زمان نقش‌های متفاوتی را با توجه به شرایط متغیر و وضعیت متفاوت بازیگران و همچنین محدودیت‌ها و نوع قوانین و مقررات بازی ایفا کند، اشاره نشده است. از این رو نیاز به ایجاد درک مشترک از نقش‌ها در یک فرایند ارکستراسیون نوآوری، نقاط عطف و تغییرات در پژوهش‌های آتی احساس می‌شود.
۳	فسین، وگنر و بالسترن ^۶ (۲۰۲۰)	تحقیقات آتی باید چگونگی میان داری و توانمندی‌های موردنیاز میان دار را در دیگر صنایع و نه فقط در حوزه تحقیق و توسعه بررسی کنند. به طور خاص، پتانسیل روشی برای مطالعاتی وجود دارد که جزئیات چهارمین زیر فرایند میان داری (پیکربندی مجدد) را که ما در این مقاله پیشنهاد می‌دهیم و چگونگی موفقیت انجام این کار مهم توسط شرکت‌های کانونی را مطالعه کنند.

1. Wubben, Klerkx & Ompta

2. Teece

3. Kodama

4. Verhoeven & Maritz

5. Pikkarainen, Ervasti, Hurmelinna-Laukkanen & Natti

6. Faccin, Wegner & Balestrin

ردیف	محقق	شکاف تحقیقاتی موردنرسی و کمک به ادبیات حوزه
۴	هینریخ، لنداسپرگر و اسپیت ^۱ (۲۰۱۶)	پس از بررسی ادبیات به صورت خاص مشخص می‌شود که در مورد نقش‌ها، عملکردها، تأثیرها و توانایی‌های میان دار در شبکه‌های نوآوری کمبود تحقیق وجود دارد.
۵	میترگا و فاجفر ^۲ (۲۰۱۲)	با وجود اهمیت روشن و انکارناپذیر موضوع میان داری در شبکه‌های نوآوری، می‌توان گفت، بحث توانمندی‌های موردنیاز برای میان داری در شبکه‌های مختلف نوآوری تقریباً از سوی تحقیقات و ادبیات مورد بی‌توجهی قرار گرفته است.
۶	هرملینا لوکان و ناتی ^۳ (۲۰۱۸)	برخلاف برخی تحقیقات صورت گرفته، نوع شبکه‌های نوآوری لزوماً و مستقیماً تعیین کننده نوع نقش‌آفرینی و توانمندی‌های موردنیاز میان دار در آن شبکه‌ها نیستند؛ بنابراین نوع شبکه مورد بررسی در تحقیقات قبلی، ممکن است تنها عامل مهم در ک مسائل مربوط به موفق یا ناموفق بودن فعالیت‌های ارکستراسیون نباشد؛ از این رو مطالعه تأثیرگذاری دیگر عوامل در تعیین و تغییر فعالیت‌های میان داری موردنیاز است.
۷	بترنیک و همکاران ^۴ (۲۰۱۰)	کمبود تحقیق در مورد رهبری شبکه و همچنین عدم درک نحوه کار واسطه‌ها در شبکه‌های نوآوری وجود دارد. بنابراین، اگر بخواهیم به طور کامل نحوه عملکرد شبکه‌های نوآوری و دلیل موفقیت یا شکست شبکه‌های نوآوری را درک نیمی، تحقیقات بیشتر در مورد توانایی، روند، فعالیت‌ها و نحوه میان داری در شبکه‌های نوآوری همچنان ضروری است.
۸	نیلسون و گاسدال ^۵ (۲۰۱۷)	پیشنهاد می‌شود که در راستای نتایج حاصل شده در این تحقیق، در پژوهش‌های آتی به مطالعه تک موردی اکتفا نشود و مطالعه چند موردی ترجیحاً در صنایع دیگر با تکیه بر عوامل مختلف تغییر در فعالیت‌های میان داری مورد پژوهش قرار گیرد.
۹	میترگا و فاجفر ^۶ (۲۰۱۵)	چگونگی تغییرات تمرکز در فعالیت‌های میان داری در تحقیقات آینده با در نظر گرفتن این موضوع که میان داری دارای ماهیت و اصل پویایی است، اهمیت دارد. این فرایند «مجموعه‌ای از اقدامات در حال تکامل است، نه یک موقعیت ساختاری ساکن» که بسیاری از تحقیقات قبلی بدان پرداخته‌اند.
۱۰	ساکا هلموت و ایبات ^۷ (۲۰۱۴)	با توجه به پویای میان داری که به ما نشان می‌دهد، همه فعالیتها مربوط به آن در همه شرایط به یک اندازه برجسته نمی‌شوند و ممکن است به روش‌های مختلفی انجام شوند. اینکه کدام فعالیت‌ها در یک مرحله زمانی برجسته‌تر و کدامیک کم‌رنگ‌تر می‌شوند، مشخص نشده است.
۱۱	کارتمو و همکاران ^۸ (۲۰۲۰) آبراهامسون و همکاران ^۹ (۲۰۱۲)	شبکه‌های نوآوری و به طور کلی شبکه‌های بین سازمانی، در کل نهادهایی پویا هستند که اعضای آن بهویژه از نگاه مدیریت و میان داری، با گذشت زمان موقعیت و نقش‌های خود را در شبکه تغییر می‌دهند. توجه به این موضوع در تحقیقات آتی به عنوان یک عامل اساسی در بازبینی نتایج تحقیقات قبلی موردنیاز است.
۱۲	نمیسان و سانی ^{۱۰} (۲۰۱۱)	یک شرکت کانونی ممکن است نیاز به یک سبد از نقش‌ها و فرایندهای میان داری شبکه نوآوری داشته باشد. پژوهش‌های آتی می‌توانند مفاهیم و نوع تغییرات در چنین سبدی را از منظر راهبردها و توانایی‌های شرکت میان دار مورد مطالعه قرار دهند.
۱۳	داغنینو، لواتی و دسری ^{۱۱} (۲۰۱۶)	این تحقیق به مطالعه پویایی‌های ساختاری حاکمیت شبکه می‌پردازد و رهنمودهایی را نیز در این خصوص ارائه می‌دهد. توجه به پویایی نقش‌های اعضای شبکه، بهویژه میان دار به عنوان یکی از تحقیقات پیشنهادی در این مقاله طرح شده است.

1. Heidenreich, Landspurger & Spieth

2. Mitrega & Pfajfar

3. Nilsen & Gausdal

4. Saka-Helmut & Ibbott

5. Nambisan & Sawhney

6. Dagnino, Levanti, Destri

با عنایت به ماهیت تغییرپذیر شبکه‌های نوآوری تحت تأثیر عوامل متنوعی، همچون دوره‌های مختلف چرخهٔ حیات شبکه (نیلسون و گاسدال، ۲۰۱۷) که خود نیازمندی‌های جدیدی را در خصوص نقش‌های مکسوب برای بازیگران القا می‌کند، تغییر اهداف، تغییر محصول و فناوری، میان‌دار شبکه نیز باید در تطابق با این پویایی، در صورت لزوم فعالیت‌ها و نقش‌های خود را مورد بازبینی قرار داده و بهمنظور افزایش بازدهی شبکه رفتار خود را بهروز کند.

همان‌طور که (یداللهی و همکاران، ۱۴۰۱) جنبه جدید توانمندی میان‌داری شبکه‌های نوآوری را با عنوان کنترل شبکه به عنوان عامل تحول و پویایی در میان‌داری معرفی می‌کند، این پژوهش در ادامه مدل‌ها و تئوری‌های موجود و تحقیقات انجام‌شده در خصوص توانمندی‌های لازم برای شرکت کانونی به منظور میان‌داری شبکه نوآوری، اقدام به ارائه الگویی جدید می‌کند که در آن برخلاف تحقیقات صورت گرفته، تنها به تبیین نقش‌های و توانمندی‌های میان‌داری اکتفا نشده و با توجه به ماهیت تغییرپذیر و پویایی موارد مذکور، به نحوه تغییر نقش‌ها و توانمندی‌های مربوط به میان‌داری در مواجهه با یک تحول پارادایمی در صنعت و بروز فناوری جدید در شبکه نگاه می‌شود.

از سوی دیگر خدمات بانکی به سرعت با پیشرفت فناوری‌های نوین در حال تغییر است و مؤسسه‌های مالی سنتی در تلاش‌اند تا با اقتصاد دیجیتال همگام شوند (زاچاریادیس و ازکان، ۲۰۱۷). خدمات سنتی اکنون توسط بازیگران فین‌تک تکه‌تکه شده و مدل‌ها و شرکت‌های جدیدی ایجاد شده است. با این حال، تحقیقات کافی درباره چگونگی توسعه قابلیت‌های بانک‌ها در برابر تغییرات ریشه‌ای و نتایج آن وجود ندارد. بر این اساس توسعه قابلیت‌های پویا در بانک‌های سنتی در مواجهه با این دگرگونی‌ها ضروری است (موتوکانا و گزمن، ۲۰۱۹).

بر این اساس از بُعد نظری می‌توان انتظار داشت که با نتایج حاصل شده، بخش‌های تاریک از فرایندهای میان‌داری شبکه نوآوری و چگونگی انعطاف‌پذیری و پویایی این فرایند بررسی شود و تئوری‌های قبلی در این حوزه ارتقا یابد.

روشن‌سناشی پژوهش

در راستای شکل‌دهی به یک مدل نظری برای تبیین پویایی توانمندی‌های میان‌داری در شبکه‌های نوآوری نیازمند بهره‌مندی از رویکردی یکپارچه و مبتنی بر روش‌های استقرایی هستیم. از سوی دیگر، بهمنظور تحلیل و درک بهتر از چگونگی این تغییر از منظر توانمندی در مواجهه با فناوری و پارادایم‌های جدید، تجربه‌های خبرگان حاضر یا مرتبط با شرکت‌های میان‌دار، در توسعه مدل مدنظر نقش مهمی داشته باشد.

در این پژوهش از مطالعهٔ موردی صنعت بانکداری و مالی کشور به عنوان مطالعه موردی میان‌داران شبکه‌های نوآوری که با یک پارادایم برهم زننده تحت عنوان بانکداری باز روبرو شده‌اند، بهره گرفته شده است. بر این اساس روش مطالعه موردی تک‌گانه به جای مطالعات چندگانه استفاده شده است؛ زیرا این رویکرد امکان بررسی عمیق و جامع پدیده‌های پیچیده را بهتر فراهم می‌آورد و در آن می‌توان به تغییرات و سازگاری‌ها در یک زمینهٔ خاص توجه کرد و درک بهتری از روابط علی‌آن به دست آورد (استراتیادو و همکاران، ۲۰۱۸). همچنین، مطالعات موردی تک‌گانه، به خوبی قابل

1. Muthukanna & Gozman
2. Efstratiadou

طراحی و انطباق با سؤال‌های خاص تحقیق هستند و این انعطاف‌پذیری در طراحی تحقیق، به غنای یافته‌ها نیز کمک می‌کند (ین^۱، ۲۰۱۸). علاوه بر این، این نوع مطالعات می‌توانند فرضیه‌های غالب را به چالش بکشند و توضیحات جایگزین را پیشنهاد بدهند که به غنی‌سازی چارچوب‌های نظری در زمینه‌های مختلف کمک می‌کند (ین، ۲۰۱۸). در این پژوهش پنج بانک بررسی شده است که همهٔ این بانک‌ها، بدلیل ویژگی‌های مشابه در سطح تحلیل در به کارگیری بانکداری باز و تبیین پویایی توانمندی‌های میان‌داری، شباهت‌های بسیار زیادی به یکدیگر داشتند، از این رو در یک بخش خاص از حوزه بانکداری قرار گرفته‌اند که این حوزه به عنوان مطالعه موردنی این پژوهش در نظر گرفته شده است. همچنین براساس نظریه‌های معتبر قبلی (ین، ۲۰۰۹؛ ین، ۲۰۱۸)، از مطالعه موردنی درون‌ساخت استفاده شده است؛ زیرا مطالعه موردنی درون‌ساخت این امکان را می‌دهد که واحدهای تحلیل مورد مطالعه با یک زمینهٔ مشترک در توانمندی‌های میان‌داری بانکداری مورد بررسی قرار بگیرند. همچنین در این روش ترکیب روش‌های تحقیق همچون مصاحبه، مشاهده و تحلیل اسناد در این نوع مطالعه، غنای داده‌ها را افزایش داده و فهم عمیق‌تری از موضوع فراهم می‌کند. شناسایی و تحلیل روابط پیچیده در واحدهای تحلیل از این روش می‌تواند بینش‌های بهتری ارائه دهد (ین، ۲۰۰۹).

در مرحله اول با شناسایی و انتخاب شبکه‌های نوآوری صنعت مذکور و تحلیل فعالیت‌های صورت گرفته و تجارب موفق بانک‌های میان‌دار در مواجهه با بانکداری باز به مطالعه دقیق این موفقیت پرداخته شده است. با توجه به اینکه تمرکز این پژوهش روی پویایی توانمندی‌هاست، با تحلیل نقش‌های میان‌داری در سطوح داخلی و خارجی در سه برده زمانی قبل از بانکداری باز، مهاجرت و برده زمانی استقرار بانکداری باز و ارزیابی تفکرها، نگرش‌ها، تصمیم‌ها و رفتارهایی که آنان در هر یک از این زمان‌ها از خود بروز داده‌اند، می‌توان نسبت به ابعاد فعالیت‌ها و ابتکارهای لازم برای موفقیت در این مسیر به بینش مناسبی دست یافت. مطابق با بررسی انجام‌شده در ادبیات تحقیق و احراز وجود شکاف‌های عمیق در نظریه‌های موجود در بیان چگونگی پویایی نقش‌ها و توانمندی‌های میان‌داری در مواجهه با عوامل تغییر، به نظر می‌رسد استفاده از روش تحلیل مضمون برای فهم دقیق تجارب پیشین و موفق میان‌داران به کمک مطالعه موردنی مناسب است. تحلیل مضمون به دلیل تمرکز بر شناسایی و تفسیر الگوهای معنایی و تجربیات عمیق مشارکت‌کنندگان استفاده شده است. این رویکرد انعطاف‌پذیری بیشتری در جمع‌آوری داده‌ها و تحلیل آن‌ها فراهم می‌آورد و این امکان را می‌دهد تا به درک بهتری از پیچیدگی‌های موجود در شناسایی پویایی‌های توانمندی میان‌داری دست یافت. از نرم‌افزار مکس کیودا^۲ برای شناسایی و تحلیل مفاهیم و مضامین استفاده شده است.

بر این اساس با مطالعه موردنی صنعت بانکداری و مالی کشور و تمرکز روی تجارب موفق استقرار بانکداری باز در بانک‌های میان‌دار در شبکه‌های نوآوری، و همچنین با بهره‌گیری از تحلیل تم، مدلی فرایندی برای تبیین چگونگی و فرایند تغییرات توانمندی‌های میان‌داری به دست آمد. مدل نظری پژوهش حاضر، بر اساس تحلیل تم و بر اساس داده‌های جمع‌آوری شده در مصاحبه‌های عمیق با خبرگان، جهت دستیابی به تجارب موفق میان‌داری در شبکه‌های نوآوری بانکی ارائه شده است؛ به طوری که مبتنی بر کدگذاری‌های انجام‌شده بر اساس رگه‌های استخراجی از ادبیات، مفاهیم، مقوله‌ها

1. Yin

2. Maxqda

و تم‌ها شناسایی و دسته‌بندی شدند. بر این اساس و با توجه به مطالعه روند تبدیلی و پویایی توانمندی‌ها، در این پژوهش در دو فضای بانکداری باز و بسته کلیه کدها، مفهوم‌ها، مقوله‌ها و تم‌ها برچسب بسته یا باز خواهند داشت. از این‌رو، پژوهشگران با مقایسه و تحلیل نتایج در دو فضای اشاره شده قادر خواهند بود:

۱. توانمندی‌های نوظهور در فضای بانکداری باز را مشخص کنند؛
۲. مواردی را که تنها در بانکداری سنتی اشاره شده‌اند، به عنوان حذف شده تقسیم‌بندی کنند؛
۳. مقوله‌هایی را که دارای درخت مفاهیم و کدگزاری یکسان در هر دو پارادایم هستند، به صورت مشترک تبیین کنند؛
۴. آن دسته از مقوله‌هایی را که نسبت به فضای بسته، در فضای باز دارای مفاهیم و کدهای جدید و غیرتکراری هستند، به عنوان توانمندی‌های تقویت‌شده دسته‌بندی کنند.

از روش غیرتصادفی و هدفمند گلوله برای انتخاب خبرگان تا رسیدن به اشباع نظری استفاده شده است. از این رو جامعه آماری پژوهش، مدیران و کارشناسان ارشد بانک‌ها، شرکت‌های زیرمجموعه ایشان و مؤسسه‌های مالی‌ای بودند که بیشترین شناخت و تجربه را درباره موضوع داشتند. البته جامعه آماری این پژوهش، تنها به متصدیان حاضر در بانک‌های میان‌دار یا همان موارد مطالعه منحصر نبود و در این میان، از صاحب‌نظران سایر ذی‌نفعان شبکه نوآوری نظیر مشاوران و همچنین متصدیان پلتفرم‌های بانکداری باز نیز بهره برده شد. دوره زمانی انجام این پژوهش، سال‌های ۱۳۹۹ و ۱۴۰۰ بوده است. در این دو سال، پژوهشگران با بررسی تجارب حاصل از مواجهه موفق میان‌داران بانکی با پدیده بانکداری باز، به ارائه مدلی از ابعاد چندگانه پرداخته‌اند. پژوهشگران در این مسیر ضمن شناسایی بانک‌های میان‌دار موفق، بر اساس معیارهای مشخصی، برای مدل‌سازی نهایی به بررسی تعداد مشخص و منتخبی از آن‌ها پرداخته‌اند. سطح تحلیل این پژوهش بانک‌های موفق در حوزه میان‌داری شبکه‌های نوآوری، بوده است و این بانک‌ها به عنوان نمونه در مطالعه تک موردی صنعت بانکداری انتخاب شدند. با توجه به پارادایم بانکداری باز، به عنوان زمینه مورد بررسی، انتخاب صنعت مالی و بانکداری به عنوان صنعت مورد مطالعه اجتناب‌ناپذیر است. از این‌رو، به دنبال انتخاب بنگاه‌ها شامل بانک‌ها، مؤسسه‌های مالی یا مجموعه‌های ارائه‌دهنده خدمات مالی بودیم که الزاماً دارای خصوصیت‌های ذیل جهت انتخاب به عنوان مورد مطالعه پژوهش باشند:

۱. بنگاه حتماً مجموعه اقداماتی را در حوزه تشکیل شبکه نوآوری صورت داده باشد.
۲. بنگاه حتماً در شبکه نوآوری خود، به صورت شرکت کانونی عمل کند یا حداقل چند نقش از نقش‌های تعریف‌شده برای میان‌دار شبکه را به خود اختصاص داده باشد.
۳. بنگاه حتماً در مسیر به کارگیری بانکداری باز برای ارائه خدمات به مشتریان خود باشد. (ارائه حداقل یک سرویس مالی تحت بستر بانکداری باز، راه اندازی بستر بانکداری باز خود به صورت اختصاصی، اتصال به یک بستر بانکداری باز موجود در بازار یا راه اندازی بستری جدید، تبیین نقشه راه خود در بسترها بانکداری باز و رابطه‌های باز).

بر این اساس شبکه‌های نوآوری برگزیده که در آن‌ها میان‌دار مورد بررسی قرار گرفت، شامل بانک‌های ملی، ملت، پارسیان، تجارت و مسکن بودند.

همچنین واحد تحلیل، مربوط به توانمندی‌های میان‌داری شبکه در فضای پویایی آن‌ها از پارادایم بسته به بانکداری باز بوده است. در این مطالعه، مطابق با جدول ۱ در بخش پیوست، مصاحبه‌های عمیق نیمه ساختاریافته با ۱۹ نفر از افراد با تجربه و خبره، بهمنظور احصای توانمندی‌های میان‌داری شبکه‌های نوآوری صورت گرفت.

در این پژوهش، برای ارزیابی اعتبار و قابلیت اطمینان، از روش مثلثی‌سازی استفاده شد که شامل گردآوری داده‌ها از مصاحبه با خبرگان و نظارت علمی گروهی از کارشناسان بود. کدگذاری داده‌ها به صورت سیستماتیک انجام شد و روند شکل‌گیری کدها و مقولات جدید به طور مداوم بررسی و مقایسه شد تا اطمینان حاصل شود که اشباع نظری به درستی به دست آمده است. همچنین، مرور مداوم داده‌ها و مقایسه مکرر کدها، انطباق درونی تحلیل مضمون را حفظ کرده و از پیش‌بینی‌های جدید جلوگیری کرد. در نهایت، استفاده از جدول استانداردهای گوبا و لینکلن به شفافیت کیفیت پژوهش کمک و اعتبار و قابلیت اطمینان نتایج را تضمین کرده است. روایی محتوای این مطالعه بر اساس تأیید نتایج مدل به دست آمده پژوهش توسط دو نفر از اساتید حوزه مدیریت فناوری و مدیریت دانش صورت پذیرفت. بر اساس بررسی‌های صورت گرفته مقبولیت و قابلیت تأیید نتایج به دست آمده مورد ارزیابی قرار گرفتند. همچنین جهت اعتبارسنجی و پایایی نتایج از معیارهای «قابل اعتماد بودن»^۱ معرفی شده توسط جدول لینکلن و گوبا^۱ در سال ۱۹۸۶ استفاده شد.

یافته‌های پژوهش

بر اساس تحلیل‌های صورت گرفته بر مبنای تجارب موفق میان‌داری شبکه‌های نوآوری بانکی در مواجهه با بانکداری باز، در این بخش به اکتشاف مفاهیم، مقوله‌ها و تم‌ها در خصوص توانمندی‌های میان‌داری، در سه برده زمانی بانکداری بسته، مهاجرت و بانکداری باز حاصل از مصاحبه با خبرگان می‌پردازیم. تشریح، مقایسه و چگونگی تغییر فعالیت‌ها، نقش‌ها و توانمندی‌های میان‌داری در مواجهه با بانکداری باز بر اساس سیر تحولی سه‌گانه، از سوی مدیران و مجریان اصلی پروژه‌ها در مصاحبه‌های عمیق نیمه ساختاریافته، بینش‌های مناسبی به محققان نسبت به نیازمندی‌ها، اقدامات و ابتکارات مدیریتی صورت گرفته در این تحول ارائه داده است.

پس از رونویسی مصاحبه‌ها، کدگذاری بر اساس اقدامات موفق صورت گرفته از سوی بانک‌ها به عنوان میان‌دار شبکه انجام شده است. در ادامه به تشریح مفاهیم، مقوله‌ها و تم‌های شناسایی شده از مطالعه موردی در هر یک از برده‌های زمانی سه‌گانه پرداخته می‌شود.

توانمندی‌های میان‌داری شبکه نوآوری در بانکداری سنتی

در این بخش به نحوه شکل‌گیری توانمندی‌های میان‌داری موردنیاز شبکه نوآوری در بانکداری سنتی و قبل از ظهور مفاهیم بانکداری باز می‌پردازیم. با توجه به اینکه عمدۀ موردهای تحت مطالعه این پژوهش از پارادایم هدایت شبکه‌های نوآوری در حالت بانکداری سنتی عبور کرده‌اند و این فرایند را در حال حاضر در پارادایم بانکداری باز اجرا می‌کنند، تشریح

فرایندها و توانمندی‌های میانداری شبکه از سوی مصاحبه‌شوندگان در قالب مصاحبه‌های عمیق نیمه‌ساختاریافته، به نحوی برنامه‌ریزی شد که تجارت موفق ایشان در هر دو پارادایم احصا شود که نتیجه آن، بینش‌های مناسبی به محققان نسبت به اقدامات و ابتکارات مدیریتی صورت گرفته در مراحل زمانی مختلف ارائه داده است. همان‌طور که در جدول ۲ پیوست مشاهده می‌شود، در این بخش چهار تم اصلی برای توانمندی‌های میانداری شبکه‌های نوآوری با عنوانین طراحی و راهاندازی شبکه شامل ۶ مقوله، مدیریت جایه‌جایی دانش شامل ۷ مقوله، مدیریت صیانت از نوآوری شامل ۸ مقوله و مدیریت پایداری شبکه شامل ۵ مقوله کشف شد. همان‌طور که مشاهده می‌شود، در نام‌گذاری سه تم اصلی از مدل فرایندهای میانداری شبکه دهاناراج و پارخه (۲۰۰۶) استفاده شده است.

توانمندی‌های میانداری مهاجرت از شبکه نوآوری بانکداری سنتی به باز

مطابق با فرایند تحلیل و کدگذاری مصاحبه‌های انجام شده، بخشی از مفاهیم کشف شده متعلق به هیچ‌یک از دو مقطع زمانی و یا پارادایمی بانکداری سنتی و باز نبود و بهنوعی به آن دسته از توانایی‌های مدیریت و میانداری شبکه اشاره می‌کرد که در راستای اعمال تغییر در سطوح مختلف در شبکه است. جدول ۲ ساختار کدگذاری داده‌ها در رابطه با توانمندی‌های میانداری مهاجرت از شبکه نوآوری بانکداری سنتی به باز را نشان می‌دهد. بر اساس خروجی فرایند کدگذاری در این تم، ۷ مقوله شامل سنجش بازار بانکداری باز، ارزیابی تغییرات فناوری و محیطی، تدوین نقشه راه بانکداری باز، دگردیسی درون بانکی، تعویض / تغییر نقش‌های میانداری، بازطراحی درگاه‌های سرویس‌دهی و همچنین جذب اشخاص ثالث اولیه با کدگذاری ۳۱ مفهوم مجزا کشف شد.

جدول ۲. ساختار کدگذاری داده‌ها در رابطه با توانمندی‌های میانداری مهاجرت از شبکه نوآوری بانکداری سنتی به باز

ردیف	ردیف	مفهوم	مقوله	تم
۴	۵	بررسی و ارزیابی حجم و روند بازار خدمات بانکداری به صورت بسته و باز		
۴	۶	بررسی جایگاه محصولات شبکه و مقایسه با محصولات رقبا و اشخاص ثالث		
۳	۳	دریافت بازخوردهای مشتریان برای استفاده از سرویس‌های متداول اشخاص ثالث	سنجدش بازار بانکداری باز	
۲	۲	جست‌وجو و شناسایی فرصت‌های ارائه خدمات به مشتریان بالقوه از طریق جذب شخص ثالث		
۵	۶	بررسی ایده‌های نوآورانه بوم‌های فعلی و سبد خدمات بانکداری باز ایشان		
۷	۷	تحلیل منافع و ضررات ناشی از اتصال به بوم‌های اشتراکی		
۳	۴	مطالعه و ارزیابی فناوری‌های نو در بانکداری و فضای API		
۲	۲	پایش تصمیمات رگولاتوری و بررسی نوع تأثیرگذاری آن بر بازار	ارزیابی تغییرات	
۵	۷	رصد آخرين نوآوری‌ها و محصولات توسط رقبا و سایر بازیگران داخلی و خارجی	فناوری و محیطی	
۲	۲	رصد و پایش تحولات سیاسی و بررسی نوع تأثیرگذاری آن‌ها		
۸	۹	ترسیم وضعیت مطلوب پیاده‌سازی بانکداری باز در بانک	تدوین نقشه راه بانکداری باز	
۷	۷	آنالیز شکاف میان وضعیت موجود و وضع مطلوب و شناسایی تغییرات موردنیاز در		

تام	مفهوم	مقوله	خبره	کد
شبکه				
	تهیه برنامه عملیاتی برای مهاجرت به بانکداری باز		۹	۹
	بهروزرسانی سبد خدمات بانکی بر اساس آخرین تغییرات فناوری و API		۴	۶
	طرح ریزی نوع همکاری و مشارکت با بوم‌های اشتراکی		۱۰	۱۴
	شناسایی توانمندی‌های فردی و سازمانی برای تغییر رویکرد میان‌داری		۳	۶
	گذار از رویکرد غالب به رویکرد باز در مدیریت شبکه در سطوح مختلف بانک		۳	۶
	اعمال تغییرات ساختاری و رویه‌ای در خصوص مدیریت شبکه با توجه به تغییر نقش بانک در شبکه		۶	۸
	فرهنگ‌سازی و ترویج مزايا و مفاهیم رویکرد نوآوری باز میان مدیران بانکی		۶	۱۰
	شناسایی موقعیت‌ها و زمان‌های خاص جهت تغییر مرکز میان‌داری		۳	۳
	تغییر اولویت فعالیت‌های مدیریت شبکه مطابق با یک برنامه مدون		۱	۱
دگردیسی درون بانکی	برنامه‌ریزی برای ایجاد قابلیت‌های شیفت به میان وظایف مدیریتی		۱	۱
	امکان‌سنجی ایجاد درگاه‌های باز سرویس‌دهی در سیستم‌های موجود		۸	۱۲
	اعمال تغییرات در درگاه‌ها مطابق با استانداردهای جهانی		۱۳	۱۳
	ایجاد سازوکارها و رویه‌های جدید جهت سرویس‌دهی در حالت باز		۹	۱۲
	فراهم آوری زیرساخت‌های فناورانه موردنیاز برای پیاده‌سازی بانکداری باز		۱۳	۱۵
	تنظیم رویکرد ارائه API به صورت محدود و آزمایشی برای راهاندازی بوم		۵	۹
	شناسایی اشخاص ثالث دارای حجم بازار به عنوان نامزد برای پیوستن به شبکه		۵	۵
	غربالگری و ارزیابی نامزدهای پیوستن به شبکه		۶	۷
	تطابق نیازمندی‌های فنی و مدیریتی برای اتصال اشخاص ثالث اولیه		۷	۹
	رایزنی، عقد قرارداد و اتصال اشخاص ثالث اولیه به بوم		۵	۵
تعویض / تغییر نقش‌های میان‌داری				
بازطراحی درگاه‌های سرویس‌دهی				
جذب اشخاص ثالث اولیه				

توانمندی‌های میان‌داری شبکه نوآوری در بانکداری باز

در این بخش به نحوه شکل‌گیری توانمندی‌های میان‌داری شبکه نوآوری در بانکداری باز پرداخته می‌شود. رویکرد این پژوهش بیان چگونگی پویایی قابلیت‌های میان‌داری در مواجهه با پارادایم بانکداری باز است؛ بنابراین در این قسمت در تکمیل مباحث مطرح شده در خصوص توانمندی‌های حوزه بانکداری سنتی، تأکید بر توانمندی‌های موردنیاز میان‌دار در حالت جدید است. همان‌طور که در ساختار کدگذاری داده‌ها در جدول ۳ مشاهده می‌شود، در این بخش چهار تم اصلی برای توانمندی‌های میان‌داری شبکه‌های نوآوری باز با عنوانین طراحی و راهاندازی شبکه شامل ۵ مقوله، القای ارزش شبکه‌ای پلتفرم شامل ۵ مقوله، مشروعیت بخشی به پلتفرم شامل ۵ مقوله و مشارکت‌دهی شبکه پلتفرم شامل ۷ مقوله کشف شد.

جدول ۳. ساختار کدگذاری داده‌ها در رابطه با توانمندی‌های میان‌داری شبکه نوآوری در بانکداری باز

ردیف	نام	توضیحات	مقدار	ردیف	نام	توضیحات	مقدار				
۵	۵	شناسایی اشخاص ثالث سایر پلتفرم‌های بانکی	شناسایی/انتخاب	۸	۱۴	تعیین نوع فین‌تک‌های هدف (پرداخت، وامدهی، انتقال پول و...) برای همکاری	فین‌تک‌ها (تفویت‌شده)				
جذب فین‌تک‌های منتخب											
۹	۱۳	ارزیابی سبد سرویس‌های فعلی بانکی و امکان‌سنجی طراحی باز برای آن‌ها	تشکیل بوم ارتباطی باز	۱۱	۱۳	بررسی و تحلیل استانداردهای جهانی برای طراحی و پیاده‌سازی درگاه‌های باز	گلایق و راه‌اندازی شبکه				
۵	۶	بهره‌مندی از مشاوران و پیمانکاران فین‌تک برای پیاده‌سازی درگاه‌های باز		۱۴	۱۴	تعريف و استقرار بوم بانکداری باز و بوم درگاه‌های سرویس‌دهنده					
۹	۱۲	کسب مجوزهای بانک مرکزی برای ارائه سرویس‌ها بانکی به اشخاص ثالث		۲	۲	حذف و کاهش سازوکارهای بوروکراتیک و مجوزها در اتصال شخص ثالث جدید	اتصال چاپک شخص ثالث				
۱	۱	تعیین آستانه زمانی کوتاه‌مدت برای اتصال شخص ثالث از زمان درخواست		۲	۲	امکان شروع به کار شخص ثالث بدون قرارداد					
۶	۱۰	ایجاد محیط سندباکس برای اشخاص ثالث برای پیوستن به شبکه به صورت آزمایشی	شبیه‌سازی شبکه	۵	۵	پشتیبانی از کاربران محیط آزمایشی شبکه و رسیدگی به مشکلات ایشان					
۲	۲	آگاهی‌رسانی به متقاضیان در خصوص الزامات مدیریتی و فنی پیوستن به شبکه اصلی		حمایت مالی و فناورانه							
محدود کردن دسترسی به اطلاعات بانکی و حساب مشتریان											
تشخیص تخطی و جلوگیری از سوءاستفاده											
۷	۱۱	ایجاد روش‌های مانیتورینگ مستمر ارتباطات و سرویس‌های بانکی ارائه شده به شخص ثالث	پایش استفاده از API‌های بانکی	الگای ارزش شبکه‌ای پلتفرم							

خبره	کد	مفهوم	مقوله	تم
۲	۲	کنترل دسترسی به API از سوی شخص ثالث و جلوگیری از دسترسی چندگانه		
۳	۵	تعیین بخش‌های نیازمند پایش و مسؤولیت و نحوه پایش API		
۲	۲	بهره‌گیری از فناوری‌ها و نرم‌افزارهای مانیتورینگ		
۲	۲	ثبت و ضبط دقیق تاریخچه سرویس‌گیری، فعالیتها و عملکرد اعضا		
۳	۳	شناسایی مهم‌ترین نیازمندی‌های غیربانکی اشخاص ثالث و امکان‌سنگی ارائه آن در بوم		
۳	۵	رایزنی و توافق با سازمان‌های ثالث جهت ارائه API‌های غیربانکی بهصورت دست دوم	ارائه API‌های مکمل غیربانکی	
۳	۳	ایجاد و ارائه برخی از API‌های پرکاربرد مکمل غیربانکی به شخص ثالث در بوم		
ارتقای تعهد و اعتماد متقابل				
۶	۸	ایجاد ضوابط اتصال و تطبیق پروتکل‌های تعامل شخص ثالث با بوم بانک	تعیین ضوابط عملکردی (تقویت شده)	
توزيع عادلانه منافع/درآمد				
۴	۴	همکاری با سایر بانک‌ها جهت تبادل API	همکاری با بانک‌های رقیب (تقویت شده)	
۷	۸	ارزیابی وضعیت بوم‌های اشتراکی از جهت تعداد شخص ثالث و تعداد سرویس		
۷	۷	انتخاب بوم مشترک و رایزنی برای اتصال به آن		
۱۰	۱۴	طرح‌ریزی نوع همکاری و مشارکت با بوم اشتراکی		
۷	۸	توجه به حضور دیگر رقبا در بوم مشترک و بررسی تبعات همکاری مشترک	همکاری با بوم‌های اشتراکی	
۵	۸	تبیین راهبرد ارائه سرویس به دو صورت اشتراکی و اختصاصی و تضاد منافع احتمالی		
۴	۵	شفافسازی وظایف و مسؤولیت‌های میان‌داری بوم مشترک در شبکه		
۲	۲	تهییه پروتکل رسمی رسیدگی و رفع تعارضات و اختلافات میان بانک و بوم مشترک		

خبره	کد	مفهوم	مفهوم	تم
۷	۹	تطبیق فنی و فرایندی سرویس‌ها و درگاه‌های ارتباطی با استانداردهای بوم مشترک		
۲	۲	ممیزی و پایش بوم مشترک به صورت مستمر از طریق ابزارهای مانیتورینگ و پنل مدیریتی		
		تبیین سازوکارهای همکاری		
		تسهیل تعاملات داخلی		
۵	۷	جلوگیری از دل سرد شدن اشخاص ثالث در زمان شکست و امیددهی	ایجاد انگیزه همکاری (نقویت شده)	
۳	۳	تبیین وظایف و جایگاه بانک و اشخاص ثالث بر اساس رویکرد بانکداری باز	ایجاد فضای تعاملی باز	
۴	۴	ترویج فرهنگ بانکداری باز در سطح بانک و کل شبکه		
۶	۹	توانایی جهت‌دهی و کمک به رشد اشخاص ثالث نوپا		
۶	۷	حمایت مشاوره‌ای و آموزشی اشخاص ثالث نوپا جهت بازاریابی بهتر محصولات نهایی		
۵	۵	معرفی و ارائه محصول نهایی در کنار خدمات و کانال‌های الکترونیکی بانک	هم بازاریابی محصول و ایجاد بازار باز	
۲	۳	ایجاد بازار باز ارائه محصولات بانکی و غیر بانکی برای اشخاص ثالث		
۳	۳	همبرنдинگ محصول اشخاص ثالث		
۵	۵	توانمندی رسیدگی به مشکلات فنی همزمان تعداد زیادی شخص ثالث	میان‌داری مقیاس‌پذیر	
۴	۴	ظرفیت مقیاس‌پذیر برای پشتیبانی فرایندی، ساختاری و مدیریتی اشخاص ثالث		
۱	۱	تنظیم رویکرد میان‌داری متتمرکز و مشارکتی با توجه به میزان باز بودن ارتباط با شخص ثالث		
۲	۳	تغییر رویکرد میان‌داری در موقعیت‌ها و دوره‌های زمانی مختلف	میان‌داری ترکیبی همزمان	
۲	۲	پایش بازدهی و نتایج حاصل از عملکرد میان‌داری در حالت‌های مختلف		

برای مثال روند تشکیل توانمندی (مقوله) اتصال سریع و در کمترین زمان ممکن برای اشخاص ثالث ذیل تم اول با سه مفهوم حذف و کاهش سازوکارهای بوروکراتیک و مجوزها در اتصال شخص ثالث جدید، تعیین آستانه زمانی کوتاه‌مدت برای اتصال شخص ثالث از زمان درخواست و همچنین امکان شروع به کار شخص ثالث بدون قرارداد، با اشاره به استخراج کدهای منتظر در متن چند مصاحبه در ادامه آورده شده است. در این خصوص بانک ملی ایران تجربه خود را برای برقراری ارتباط سریع با اشخاص ثالث این‌گونه بیان می‌کند:

یکی از کارهایی که برای شروع سریع کار و ایجاد ارتباط خوب و مؤثر می‌کنیم، اینه که خودمون رو در گیر بوروکراسی‌ها نمی‌کنیم. مثال عرض می‌کنم که ما اگر بخواهیم در یک روند قانونی مکانیزم همکاری رو شکل بدیم، ممکنه حتی شش ماه هم طول بکشه و نتونیم قراردادمون رو فاینان کنیم که این زمان اصلاً در بازار و مسائل نوآوری بی‌معنیه و تایم تو مارکت رو از دست می‌دیم. لذا ما پس از تفاهم‌نامه اولیه کار رو شروع می‌کنیم و حتی دسترسی‌ها هم با اعمال برخی محدودیت‌ها می‌دیم. اما باید دقت کنیم که این موضوع کاملاً پلکانی هستش و بازار مشخص می‌کنه که این پلکانی باید چه طوری باشد. یک وقت بازار جوریه که تا دو ماه دیگه باید این محصول بیاد، یا شایدم چهار ماه وقت دارم، پس ما باید جوری کار رو راه بندازیم و تعامل رو ایجاد کنیم که تیم حقوقی و فنی به موازات با هم بتوانند کار کنند. اتفاقاً اخیراً یک تجربه موفق هم روی همین موضوع داشتیم که محصول تجاری شده و داره کار می‌کنه ولی قرارداد هنوز امضا هم نشده.

مصالحه‌شونده دیگری با تأکید روی همین مطلب اضافه می‌کند که:

اگر شما سازوکارهای درستی در داخل سازمان خودت و در شبکه ایجاد کرده باشید که از لحظه اول به صورت قانونمند رگوله شده مشخص شده باشه که چطور استارت‌اپ به بانکداری باز ما یا دیجیتال بانک وصل بشوند و همه چیز بر اساس فرایندهای مدون باشه ... دیگه موضوع به افراد و نامه‌نگاری و این جور چیزها گره نمی‌خوره و کسب‌وکارها میان توی دل فرایند و وابسته به چیزهای جانی و حاشیه‌ای نیستند.

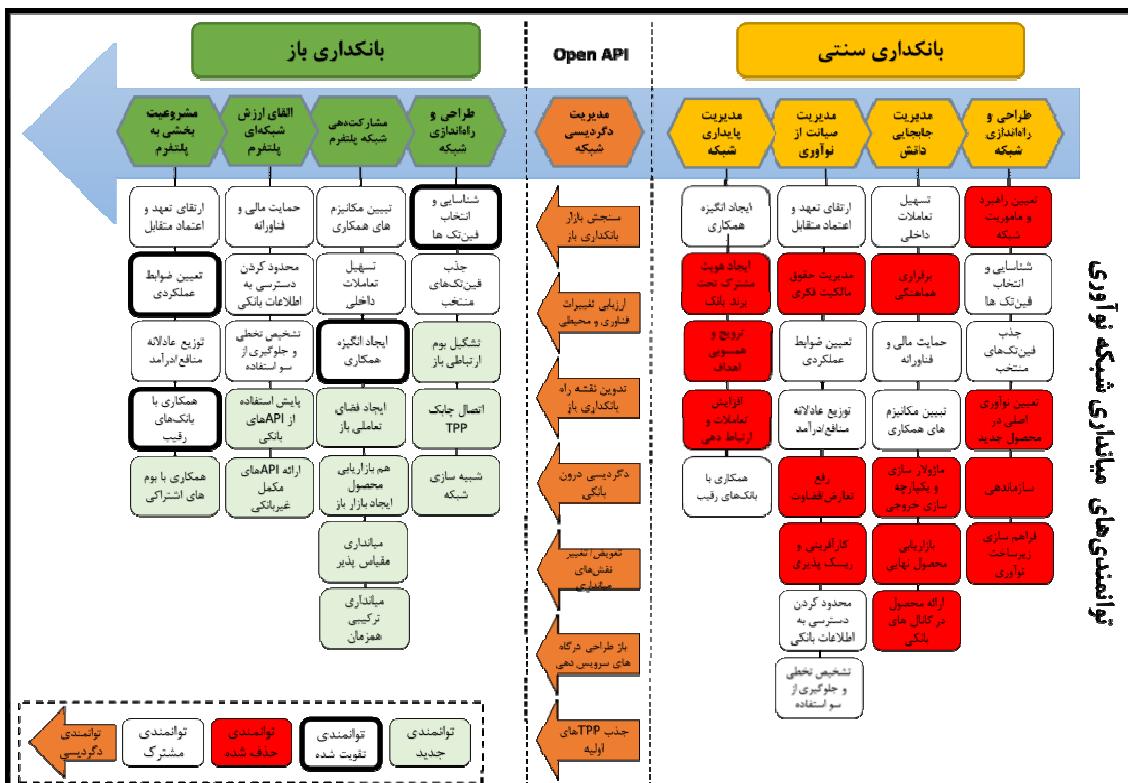
در مصالبه دیگری مشخص شد که یکی از بانک‌های مورد مطالعه برای این موضوع آستانه زمانی تعیین کرده است و از زمان درخواست تا برقراری ارتباط برای یک شخص ثالث که منطبق با ضوابط بانک برای سرویس‌دهی است حداقل یک هفته در نظر گرفته شده است. رویکرد مذکور از چند جنبه قابل بررسی است. در وهله اول این کار موجب استاندارد شدن و تسریع خدمات‌دهی میان‌دار به مقاضیان پیوستن به شبکه شده که خود می‌تواند به گسترش شبکه منجر شود و در وهله دوم در فضای بهشت رقابتی میان بانک‌ها برای ارائه محصولات نوآورانه به بازار می‌تواند زمان ارائه محصول اشخاص ثالث به بازار را بهشت کاهش دهد. در این خصوص مصالبه‌شونده‌ای این‌گونه اضافه می‌کند:

شما اگر سریع بتوانید با TPP‌ها تعامل کنید در بازار معروف می‌شید که فلان بانک یا فلان پلتفرم وقت آدم رو نمی‌گیره و آماده‌اس برای همکاری. این دقیقاً ادبیاتی که کسب‌وکار به کار می‌بره. فرهنگ و خاصیت اون سرعته و اگر بانک تونه به این کار سرعت ببخشه، عملانه نمی‌تونه در این فضا جایگاهی برای خودش متصور باشه، باید بره و بسنده که به همون کارهایی که قبلان خودش انجام می‌داده.

نتیجه‌گیری و پیشنهادها

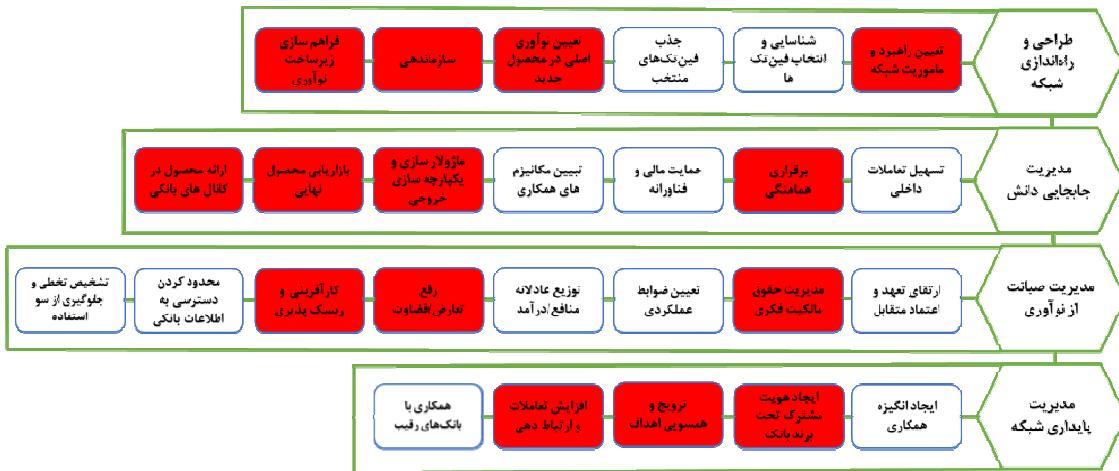
پژوهش حاضر با هدف پاسخ به سؤال اصلی خود در راستای شناسایی، تبیین و تحلیل چگونگی پویایی توانمندی‌های

میان‌داری و شفافسازی این پویایی در قالب یک مدل در برابر تغییرات ناشی از بروز بانکداری باز برای شبکه‌های نوآوری بانکی انجام شد. کلیه توانمندی‌های موردنیاز بانک‌های میان‌دار در دو پارادایم بانکداری سنتی/بسیه و همچنین بانکداری باز برای میان‌داری شبکه‌های نوآوری حول خود به صورت دسته‌بندی شده در قالب تمها و مقوله‌های اصلی به صورت مصور در شکل ۱ به عنوان خروجی اصلی این تحقیق نمایش داده شده‌اند. از سوی دیگر، جنبه دیگری از توانمندی‌های موردنیاز میان‌دار برای انتقال و مهاجرت به بانکداری باز در این تحقیق معرفی می‌شود که با نام مدیریت دگردیسی شبکه معرفی شده است.



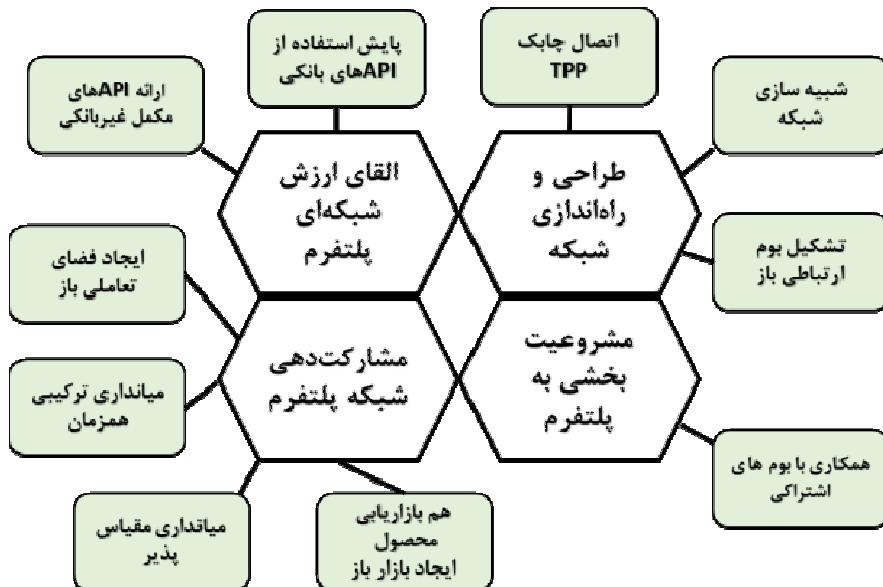
شکل ۱. مدل پویایی توانمندی‌های میان‌داری شبکه‌های نوآوری بانکی

در خصوص تبیین توانمندی‌های موردنیاز برای اجرای نقش میان‌داری در شبکه‌های نوآوری مبتنی بر بانکداری سنتی مطابق با شکل ۲ این توانمندی‌ها در دو دسته موارد خاص شبکه‌های سنتی و موارد مشترک و تکرارشونده با شبکه‌های بانکداری باز در قالب چهار تم اصلی تقسیم‌بندی شده‌اند. نتایج نشان می‌دهد که در شبکه‌های نوآوری سنتی بانکی نیز با توجه به اینکه شبکه‌ها عمدها حول یک بانک میان‌دار به عنوان یک گره قدرتمند و کانونی تشکیل می‌شود، وظیفه ایجاد یک تصویر مشخص از هدف غایی شبکه نوآوری و همچنین تعیین مأموریت‌های مدنظر که شبکه به‌دلیل برآورده سازی آن‌ها است بر عهده میان‌دار می‌باشد و بر این اساس بانک باید توانمندی تشکیل رویکرد راهبردی شبکه خود را در خصوص محصولات جدید داشته باشد.



شکل ۲. توانمندی های میان داری شبکه نوآوری در بانکداری سنتی

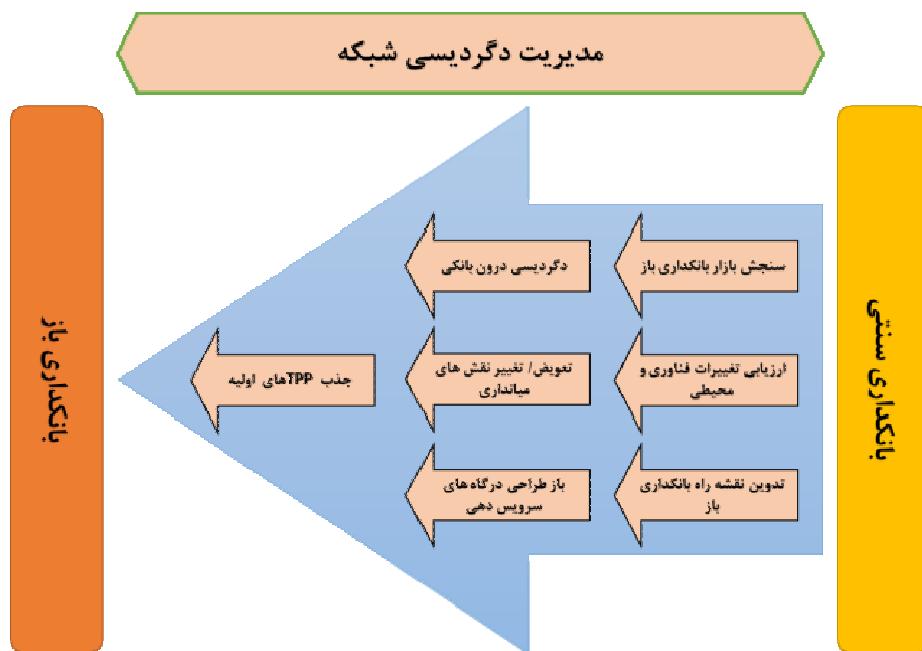
از سوی دیگر در یک مقایسه میان توانمندی های موجود در دو پارادایم باز و بسته، با توجه به ماهیت جدید شبکه و بروز تغییراتی در نوع و سازو کارهای تعاملات و تحولات شبکه ای بروز داده شده در شبکه، برخی از توانمندی های جدید موردنیاز برای میان داری در مقایسه با حالت قبل بروز می کنند. بدین ترتیب، پژوهشگران به دو دسته کلی از توانمندی های جدید در دو وضعیت در حال تغییر و تغییر یافته در این قسمت دست پیدا کردند. همان طور که در شکل ۳ مشاهده می شود، در وضعیت تغییر یافته با آن دسته از توانمندی هایی روبرو هستیم که پیش از این در حالت بسته موجود نبوده و نوظهور هستند.



شکل ۳. توانمندی های نوظهور در میان داری شبکه نوآوری در پارادایم بانکداری باز

همچنین یک بانک کانونی، علاوه بر توانمندی های جدید میان داری برای مدیریت شبکه در بانکداری باز، نیازمند مجموعه ای از توانمندی هاست که خود را از پارادایم سنتی به پارادایم باز انتقال دهد. لذا این دسته از توانمندی ها مطابق

با شکل ۴ با عنوان مدیریت دگردیسی شبکه در این پژوهش معرفی شد. بر این اساس در امتداد سه دسته از توانمندی‌های معرفی شده از سوی سلسله مطالعات هرملینا لوکانن و ناتی، ۲۰۱۸؛ پیکارینن و همکاران، ۲۰۱۷) دسته مذکور قابلیت‌های میانداری را ارتقا بخشدید. همچنین نتایج این پژوهش از بعد نظری، ضمن ارائه مجموعه‌ای جامع از توانمندی‌ها و قابلیت‌های موردنیاز برای میانداری شبکه نوآوری، با نگاهی پویا ابعاد تاریک این موضوع را در مواجهه با تغییرات پارادایمی فناوری مورد بررسی قرار داده و تئوری‌های قبلی را ارتقا بخشدید. بر این اساس مبحث میانداری پلتفرم محور و ابعاد مختلف چهار مکانیزم معرفی شده توسط (پرکس، کوالکوفسکی، ویتل و گوستافسون^۱، ۲۰۱۷) با تکیه بر توانمندی‌های میانداری پلتفرم‌های بانکداری باز در این پژوهش شناسایی و ارائه شد.



شکل ۴. توانمندی‌های میانداری مدیریت دگردیسی شبکه

(مهاجرت از شبکه نوآوری بانکداری سنتی به باز)

این پژوهش به یکی از چالش‌های مؤسسه‌های مالی در زمینه شبکه‌های نوآوری در عصر بانکداری باز می‌پردازد. رفع این مشکلات می‌تواند به بهبود همکاری بین بانک‌ها و استارت‌اپ‌ها و فین‌تک‌ها کمک کند و کیفیت محصولات و خدمات بانکی را افزایش دهد. با توجه به تمایل بانک‌ها به همکاری با شرکت‌های نوپا و کوچک، توانمندسازی در این زمینه ضروری است. نتایج این پژوهش می‌تواند به ارتقای نقش‌ها و توانمندی‌های بانک‌ها کمک کند و شانس موفقیت را افزایش دهد. پیشنهاد می‌شود که مدیران بانک‌ها، بر حسب جایگاه و شرایط فعلی شبکه و بانک خود، به مطالعه و ایجاد وظایف و توانمندی‌های معرفی شده در سه برهه یا پارادایم بسته و سنتی، مهاجرت به بانکداری باز و همچنین بانکداری باز، در سطح سازمان و شبکه خود اقدام کنند.

با توجه به نوظهور بودن پدیده‌هایی نظیر بانکداری باز یا بانکداری دیجیتال در کشور ما و حتی دنیا و همچنین، تعاریف متنوع از موفقیت در این حوزه در شبکه بانکی، به لحاظ دسترسی به بانک‌های میان‌دار و موفق در این حوزه محدودیت اساسی وجود داشت. از سوی دیگر با توجه به موضوع مورد مطالعه و روش تحقیق، بهمنظور مطالعه دقیق توانمندی‌ها و نوع عملکرد بانک‌ها به عنوان میان‌دار، نیازمند برگزاری جلسات مصاحبه عمیق و طولانی با سطح مدیریت ارشد سازمان بودیم که از این منظر همواره با محدودیت رو به رو هستیم.

به عنوان حوزه‌های مغفول‌مانده برای مطالعات آتی، این پژوهش به پژوهشگران پیشنهاد می‌کند که سایر توانمندی‌های میان‌داری را در شبکه‌های پلتفرم محور مدنظر قرار دهند، بدین ترتیب می‌توان ارتباطی مناسب بین دو قطب موضوعی پُراستناد در این حوزه ایجاد کرد. از سوی دیگر، با تأکید بر توانمندی‌های مدیریت دگردیسی شبکه برای میان‌دار که در این تحقیق معرفی شد، با وجودی که برخی از مطالعات به معرفی توانمندی تغییر و پویایی نقش‌های میان‌دار توجه کرده‌اند، جایگاه تبیین چگونگی این تغییر و نحوه پویایی نقش‌های میان‌داری در مواجهه با شرایط مختلف محیطی و فناوری در ادبیات موضوعی این حوزه خالی است. بررسی پویایی روابط میان اعضای شبکه با یکدیگر از یکسو و همچنین، ارتباط آن‌ها با میان‌دار با بهره‌گیری از روش‌های کمی، بهویژه در شبکه‌هایی که دارای بیش از یک میان‌دار هستند یا پلتفرم محورند، نیز پیشنهاد می‌شود. از سوی دیگر با توجه به اینکه توانمندی‌ها و مفاهیم ارائه شده در این پژوهش برای میان‌داری شبکه‌های نوآوری باز با تأکید روی پارادایم بانکداری باز و ویژگی‌های متمایز صنعت بانکداری شکل گرفته است، می‌توان در تحقیقات آتی به مطالعه دقیق‌تر شباهت‌ها و تفاوت‌های خروجی این تحقیق برای به کارگیری در سایر صنایع با روش تحقیق کمی و کیفی پرداخت. همچنین پژوهشگران می‌توانند بسیاری از مفاهیم ایجاد شده در خصوص توانمندی‌های میان‌داری شبکه‌های نوآوری باز را در صنایعی غیر از بانکداری مطالعه و بررسی و نتایج و تمایز دستاوردهای خود را در این مبحث بیان کنند. ذکر این نکته ضروری است که بهمنظور حصول نتایج دقیق‌تر، صنایع و حوزه‌های کسب‌وکاری مورد مطالعه آتی برای تطابق نتایج این تحقیق باید دارای شرایط و خصوصیات نوآوری باز و پلتفرم‌ها در شبکه باشند.

در این پژوهش مجموعه‌ای از توانمندی‌های میان‌داری با تکیه و تأکید بر پویایی ماهیت نقش میان‌داری از ابعاد مختلف ارائه شد. همچنین توانستیم چگونگی این تغییرات را از منظر قابلیت‌های موردنیاز برای میان‌داران شبکه‌های نوآوری صنعت مالی و بانکی در مواجهه با تغییرات فناوری و رویکرد بانکداری باز تبیین کنیم.

پیوست

جدول ۱. فهرست مصاحبه‌شوندگان در بانک‌های مورد مطالعه

ردیف	عنوان	سابقه مرتبط در صنعت	نقش‌های کلیدی در صنعت	زمان (دقیقه)
۱	عضو هیئت‌مدیره بانک تجارت	۲۸ سال	نقش‌آفرینی کلیدی به عنوان معاون فناوری اطلاعات و عضو هیئت‌مدیره شرکت‌های زیرمجموعه بانک ملت برای مدت بیش از ۱۵ سال و عضویت در هیئت‌مدیره بانک تجارت طی ۳ سال گذشته	۸۵
۲	مدیر عامل شرکت فرابوم	۱۸ سال	مدیر عامل شرکت فرابوم (اولین پلتفرم بانکداری باز چند بانکی) مدیریت «توسون بوم» اولین هاب بانکداری باز کشور	۵۷
۳	مدیر عامل هلدینگ داده‌ورزی سداد	۲۶ سال	عضویت در هیئت‌مدیره شرکت شاپرک (شبکه پرداخت الکترونیکی کشور) عضویت در هیئت‌مدیره شرکت نگاه - بانک کارآفرین عضویت در شورای راهبردی کارآفرینی و توسعه کسب و کارهای نوین دانشگاه شهید بهشتی مشاور مدیر عامل بانک مسکن در حوزه فناوری و نوآوری ریاست هیئت‌مدیره شرکت فناوری اطلاعات ناوکو مدیر کل دفتر نوآوری و حمایت از سرمایه‌گذاری - وزارت ارتباطات و فناوری اطلاعات	۹۵
۴	مشاور مدیر عامل بانک پارسیان	۲۸ سال	متخصص حوزه نوآوری و فناوری‌های جدید مدیر عامل شرکت ققنوس مدیر عامل شرکت فناوری شهر و همچنین توسعه و نوآوری شهر بانک شهر معاون توسعه فناوری شرکت راهبرد هوشمند	۱۱۰
۵	قائم مقام مدیر عامل شرکت یاس ارغوانی بانک ملت	۳۲ سال	قائم مقام مدیر عامل شرکت یاس ارغوانی بانک ملت عضویت در هیئت‌مدیره باشگاه کسب و کار دانش‌بنیان (باکس) بانک ملت مدیر عامل شرکت راهبرد هوشمند شهر (هلدینگ فناوری بانک شهر)	۸۰
۶	مدیر نوآوری و توسعه بازار شرکت کاسپین - بانک پارسیان	۷ سال	مدیر بانکداری باز کیالت بانک پارسیان سابقه راهبری شبکه نوآوری در شرکت کاسپین	۷۴
۷	مدیر توسعه کسب و کار کنسرسیووم ققنوس	۱۴ سال	عضو هیئت علمی دانشگاه خانم مشاور مدیریت در بانک پارسیان بنیان گذار آزمایشگاه بلاکچین دانشگاه خاتم	۶۵
۸	معاف فناوری اطلاعات بانک ملی	۲۸ سال	رئیس هیئت‌مدیره داده‌ورزی سداد عضو هیئت‌مدیره بانک ملی ایران	۴۸
۹	عضو هیئت‌عامل بانک مسکن	۲۸ سال	رئیس هیئت‌مدیره شرکت فناوری اطلاعات ناوکو بانک مسکن معاف فناوری اطلاعات و ارتباطات بانک مسکن	۴۲

ردیف	عنوان	سابقه مرتبط در صنعت	نقش‌های کلیدی در صنعت	زمان (دقیقه)
۱۰	مشاور استقرار پلتفرم اختصاصی بانکداری باز بانک تجارت	۱۵ سال	متخصص سرویس‌دهی بر مبنای رابطه‌ها تجربه پیاده‌سازی چند پلتفرم بانکی اختصاصی و مشترک	۱۲۵
۱۱	مشاور معاونت فناوری اطلاعات بانک مسکن	۱۸ سال	مدیر پروژه نقشه‌راه شبکه نوآوری و بانکداری باز بانک مسکن مدیر پروژه امکان‌سنجی اتصال به سامانه‌های پرداخت بین‌المللی بانک مسکن معاون برنامه‌ریزی شرکت شهر آوازه بانک شهر	۱۱۲
۱۲	مدیر توسعه و نوآوری بانک ملت در شرکت زیرمجموعه	۱۴ سال	مشارکت در مرکز نوآوری بانک سابقه حضور در راهبری بسیاری از شبکه‌های نوآوری بانکی	۶۶
۱۳	مشاور و مسئول پروژه ارائه رابطه‌های بانکی در بانک ملی	۱۱ سال	عمار و برنامه‌ریز پلتفرم بانکداری باز سابقه پیاده‌سازی بسیاری از سرویس‌های بانکی به صورت رابطه‌ای برنامه‌نویسی	۵۴
۱۴	مسئول برنامه‌ریزی و امنیت سرویس‌های نرم‌افزاری بانک پارسیان	۱۴ سال	سابقه امن سازی و ارزیابی امنیتی سرویس‌های بانکداری تصدی نقش متعدد امنیت در پلتفرم و مدیر امنیت اطلاعات شرکت کاسپین مدیر امنیت اطلاعات شرکت تجارت الکترونیک پارسیان	۴۵
۱۵	مشاور بانک ملی در امور نوآوری و استارتاپ	۱۸ سال	مشارکت مؤثر در مرکز نوآوری فینوداد برگارکننده بسیاری از رویدادهای استارتاپی بانکی و هکتون	۵۴
۱۶	مشاور مدیریت بانک ایران زمین و پارسیان در حوزه بانکداری باز	۲۷ سال	مدیرعامل سندباد (دومین کنسرسیون بانکداری باز ایران) مدیرعامل شرکت پرداخت نوین رئیس هیئت‌مدیره شرکت سها مدیرعامل فناوری اطلاعات هما، مدیر	۶۰
۱۷	مدیر توسعه نرم‌افزارهای بهسازان ملت	۱۶ سال	سابقه پیاده‌سازی و مدیریت سیستم‌های متمرکز بانکی بانک ملت سابقه بازطراحی باز برای سرویس‌های بانکی منتور استارتاپ‌های بانکی	۷۰
۱۸	مشاور مدیریت در بانک ملت	۱۸ سال	عضو هیئت‌علمی دانشگاه تدوین سند راهبردی دو بانک در خصوص پیوستن به پلتفرم‌های اشتراکی مدیر برنامه‌ریزی و نوآوری در شرکت‌های زیرمجموعه بانک	۵۵
۱۹	کارشناس ارشد توسعه کسب و کار بانک تجارت	۱۲ سال	عضویت در کمیته سرویس‌دهی باز بانک راهبری برنامه‌های نوآوری و استارتاپی در بانک	۷۵

جدول ۲. ساختار کدگذاری داده‌ها در رابطه با توانمندی‌های میانداری شبکه نوآوری در بانکداری سنتی

نام	مفهوم	مقوله	کد	خبره
تعیین راهبرد و مأموریت شبکه	تبیین و ایجاد رویکرد راهبردی شبکه		۹	۶
	ترسیم چشم‌انداز شبکه نوآوری و جایگاه محصول مورد نظر در اکوسیستم بانکداری		۷	۵
	سطح‌بندی و تعیین اهداف و نتایج مدنظر		۷	۵
	تعیین معیارها و شاخص‌های موفقیت شبکه		۸	۵
	تعیین فناوری‌های نو مدنظر شبکه جهت ارائه سرویس جدید بانکی		۱۲	۷
	تعیین شایستگی‌ها دانشی و عملیاتی موردنیاز فین‌تک و سطح آن (نوپا/بالخ)		۵	۳
	شناسایی فین‌تک‌های بالقوه برای پیوستن به شبکه مطابق با نیازمندی سرویس		۶	۵
	غربالگری و ارزیابی نامزدهای پیوستن به شبکه		۵	۴
	مذاکره و رایزنی با فین‌تک‌های منتخب جهت پیوستن به شبکه		۱۲	۸
	تعیین نوع و سازوکار پیوستن به شبکه		۱۳	۷
جذب فین‌تک‌های منتخب	ارائه مشاوره مکفی و برقراری عدالت در ارزش‌گذاری شرکت نوپا		۴	۴
	انعقاد قرارداد یا تفاهم‌نامه جهت اتصال عضو جدید		۱۱	۶
	شناسایی چالش‌ها و نیازمندی‌های بانکی مشتریان		۱۲	۷
	مشخص کردن فعالیت‌های نوآورانه و معماری برای ارائه سرویس جدید		۹	۷
	برنامه‌ریزی و تعیین درجه جزئی کردن وظایف		۵	۳
تعیین نوآوری اصلی در محصول جدید	تهیه دستور کار و فازهای اجرایی		۶	۵
	ارائه ایده اصلی و ارزش‌افزوده نهایی برای ارائه به مشتری		۴	۴
	طرایحی ساختار شبکه و جایگاه هر فین‌تک در شبکه		۷	۵
	تعیین وظایف و میزان مشارکت هر یک از اعضا		۶	۳
	مشخص کردن ورودی‌ها و خروجی‌ها هر یک از اعضا		۳	۲
سازمان‌دهی	تبیین نحوه توزیع قدرت و مسئولیت در شبکه		۵	۳
	ارائه زیرساخت موردنیاز در خصوص بهره‌گیری از فناوری‌های نو		۸	۵
	تحلیل نیازمندی‌ها و متابع نرم‌افزاری و سخت‌افزاری موردنیاز		۱۳	۸
	تعیین و ارائه سرویس‌های بانکی پس‌زمینه و سطوح دسترسی		۱۴	۸
	برنامه‌ریزی جهت تأمین و ارائه زیرساخت‌های فنی و پردازشی		۱۲	۶
تسهیل تعاملات داخلی	پیش‌بینی کانال‌های ارتباطی مؤثر با فین‌تک‌ها		۶	۴
	تعريف نقطه تماس فردی با واحدی در بانک برای هر یک از اعضا		۲	۲
	ارائه فضای کار اشتراکی		۷	۵
	استانداردسازی نوع تعاملات و پروتکل‌های گفت‌وگو		۳	۲
	برگزاری جلسه‌های هماهنگی مشترک به صورت دوره‌ای		۳	۳
برقراری هماهنگی	شناسایی دوباره‌کاری یا فعالیت‌های غیرضروری در شبکه		۱	۱
	برنامه‌ریزی جهت زمان‌بندی انجام وظایف توسط هر فین‌تک		۳	۲

نام	مفهوم	مقوله	خبره	کد
حمایت مالی و فناورانه	تعیین تقدم و تأخیر فعالیتها و توالی ارائه خروجی‌ها		۵	۷
	حمایت از اعضا در جهت تأمین منابع مالی و تثبیت جریان نقدینگی		۸	۹
	حمایت از اعضا در جهت به اشتراک‌گذاری منابع سخت‌افزاری مرکز داده بانک		۶	۶
	اختصاص لینک‌های ارتباطی و زیرساخت‌های شبکه‌ای به فین‌تک‌ها		۵	۶
تبیین سازوکارهای همکاری	طراحی و فرموله کردن انواع فرم و نقشه راه همکاری		۳	۴
	درج الزامات و نیازمندی‌های حقوقی و قانونی در قراردادهای همکاری		۷	۷
	برنامه‌ریزی برای چگونگی تغییر نوع همکاری با اعضا در طول زمان مطابق با نقشه راه		۲	۲
	بخش‌بندی فعالیتها (نرم‌افزاری و سخت‌افزاری) برای تهیه/ ارائه هر بخش توسط هر فین‌تک		۱	۲
ماژولار سازی و ظایف و بکارچه‌سازی محصول نهایی	اختصاص فعالیت‌های هر مازول به اعضای دارای توانمندی مربوطه		۶	۷
	تعیین معیارها و استانداردهای هر یک از بخش‌ها و خروجی‌ها		۴	۵
	حصول اطمینان از کیفیت و سازگاری نرم‌افزارها و سخت‌افزارها		۳	۴
	ارائه بازخورد به فین‌تک‌ها در خصوص خروجی‌های تولیدشده		۴	۴
بازاریابی محصول نهایی	ادغام خروجی‌های ارائه شده توسط اعضا و ارائه محصول نهایی		۷	۱۱
	آزمون نهایی عملکرد محصول ادغامشده و مقایسه آن با خروجی نهایی برنامه‌ریزی شده		۴	۴
	ایجاد برنامه تبلیغات و معرفی محصول در شبکه اطلاع‌رسانی بانک		۵	۸
	برنامه‌ریزی جهت ایجاد طرح‌های تشويقی و افزایش کاربران نهایی محصول		۳	۵
بسهندی نهایی و ارائه محصول در کانال‌های بانکی	تهیه برنامه فروش و کanal‌های بازاریابی		۳	۴
	دسته‌بندی و برنامه‌ریزی در خصوص قیمت‌گذاری و نحوه درآمدزایی محصول		۶	۹
	رایزنی با نهادهای بالادستی (بانک مرکزی) و دریافت مجوزها و تأییدیه‌های موردنیاز		۶	۶
	تعیین کanal‌های ارتباطی مؤثر (اینترنت بانک، همراه بانک و...) برای ارائه محصول		۱۱	۱۲
ارتقای تعهد و اعتماد متقابل	تعیین نحوه توزیع محصول به بخش‌های مختلف مشتریان		۷	۸
	ایجاد مجموعه الزامات و مقررات استفاده از محصول توسط کاربر نهایی		۲	۲
	ایجاد زمینه مشترک، متقابل و تعهد بین اعضای شبکه		۳	۵
	فرآهم آوری فضای باز مناسب و حس اعتماد		۲	۳
پیش‌بینی‌های شبکه	بررسی دوره‌ای میزان برآورده شدن اهداف فردی هر فین‌تک		۲	۲
	انعقاد قراردادها و حمایت‌های قابل‌اتکا و بلندمدت		۴	۴
	مرور دوره‌ای مأموریت فردی هر عضو و چگونگی اثرگذاری آن روی اهداف شبکه		۱	۱

نام	مفهوم	مقوله	ردیف
مدیریت حقوق مالکیت فکری	تعیین نحوه و میزان مالکیت فکری میان اعضا شناسایی و طبقه‌بندی کلیه فرآوردهای با ارزش در شبکه مشخص کردن و مجزا کردن حقوق مالکیت قبل و بعد از ارائه سرویس به مشتریان ثبت رسمی حقوق مالکیت به صورت مجزا (برند، نرم‌افزار و سخت‌افزار) یا کل محصول نهایی		۱
تعیین ضوابط عملکردی	تعیین نحوه فعالیت اعضا و استانداردهای کیفی / زمانی برای خروجی تولیدی ایجاد خط‌نمایی، قوانین و مقررات مشارکت در شبکه مشخص کردن مصادیق نقص قوانین و فرایندهای جریمه‌ای تعیین میزان مجازات / جریمه در خصوص عملکرد نامطلوب و دیرکردها		۲
توزیع عادلانه منافع / درآمد	ایجاد مستندات رسمی برای تعیین سهم بانک و سایر فین‌تک‌ها از درآمد / کارمزد مشخص کردن بازه‌های تسهیم و تسویه منافع		۳
رفع تعارضات / قضاوت	برقراری سازوکارهای جریمه‌ای در صورت بروز اختلال ^۱ خارج از تفاهم‌نامه سطح خدمات و کم‌کاری توجه به عدالت رویه و بی‌طرفی در خصوص رفع تعارض و قضاوت میان فین‌تک‌ها		۴
کارآفرینی / ریسک‌پذیری	شناسایی موارد اختلافی یا تضاد منافع در میان اعضا پیش‌بینی رویه‌های رسیدگی به اختلاف‌ها در بانک و فرایند رفع آن در قراردادها قبول بالاترین ریسک در خصوص تداوم فعالیت‌های شبکه و موفقیت محصول		۵
محدود کردن دسترسی به اطلاعات بانکی و حساب مشتریان	ارزیابی و مدیریت ریسک‌های کسب‌وکاری، فنی، عملیاتی و فرایندی تهیه برنامه مقابله با ریسک ایجاد راهنمایی برای تعیین اطلاعات مجاز برای اشتراک‌گذاری تهیه دستورالعمل و خط‌نمایی کنترل دسترسی به سرویس‌های بانکی تعیین سطوح دسترسی در هر سرویس و اعضای مجاز به دسترسی به هر سطح کنترل دوره‌ای دسترسی‌های مجاز و قطع دسترسی‌های غیر ضرور انعقاد قراردادها و توافق‌نامه منع افشای اطلاعات تعیین سازوکارها و درگاه‌های امن جهت تبادل امن اطلاعات تعیین سازوکارهای رسمی اعطای و قطع دسترسی		۶
تشخیص تخطی و جلوگیری از سوءاستفاده	تشخیص و شناسایی رفتارهای سودجویانه هماهنگی با نهاد ناظر (بانک مرکزی) در خصوص آخرین مقررات و		۷

نام	مفهوم	مقوله	کد	خبره
	مصاديق تخلفات مالی/بولشوی			
	برخورد با متخلدان مطابق با پروتکلهای انصباطی شبکه		۲	۲
	جبران خسارات و تبعات ناشی از رفتارهای سودجویانه		۱	۱
	تبیین مزیتهای خاص همکاری مشترک با بانک و هم‌افزایی شبکه		۳	۵
	ایجاد و اطلاع‌رسانی درخصوص نقشه راه همکاری‌ها در شبکه		۱	۲
	مشارکت‌دهی اعضا برای تصمیم‌گیری درخصوص شبکه		۴	۵
	ایجاد هویت مشترک در میان فین‌تک‌های شبکه تحت برنده بانک		۲	۳
	حمایت از فین‌تک‌ها برای درک شبکه و هویت مشترک و تبیین مرزهای آن		۱	۱
	تبیین چشم‌انداز مشترک شبکه با در نظر گرفتن نیازمندی‌های تمامی بازیگران		۱	۱
	ترویج اهداف شبکه و تشویق فین‌تک‌ها جهت حرکت در راستای هدف مشترک		۲	۳
	ارتقای فضای گفت‌و‌گو و تعاملاتی میان اعضا		۲	۲
	تبدیل اهداف و فعالیت‌های شخصی به شبکه‌ای		۱	۱
	شناسایی فواصل ساختاری میان اعضا و امکان برقراری ارتباط جدید میان فین‌تک‌ها		۲	۴
	برقراری ارتباطات جدید میان اعضا برای ترمیم فواصل ساختاری		۲	۳
	برقراری ارتباطات چندگانه و بهره‌گیری از توانمندی فین‌تک در سایر محصولات بانکی		۴	۷
	معرفی اعضا به یکدیگر و ارائه توانمندی‌های هر عضو برای تمام شبکه		۲	۲
	ایجاد شفاقت در اهداف و رویکرد شبکه و اعضا		۳	۳
	مشارکت در ایجاد و بهره‌برداری از مراکز نوآوری		۲	۳
	برنامه‌ریزی برای کاهش تضاد منافع، ارتقای سطح تعهد و اعتماد متقابل میان رقبا		۲	۳
	تأکید بر روی موضوعات با منافع مشترک برای همکاری با بانک‌های رقیب		۴	۶

منابع

یداللهی، میلاد؛ مختارزاده، نیما؛ جعفرنژاد، احمد؛ ثقفی، فاطمه و قاضی نوری، سید سروش (۱۴۰۱). توانمندی میان‌داری شبکه‌های نوآوری: مرور نظاممند ادبیات موضوعی. مدیریت نوآوری در سازمان‌های دفاعی، ۵(۳)، ۱۰۳-۱۳۲.

References

- Abrahamsen, M. H., Henneberg, S. C. & Naudé, P. (2012). Using actors' perceptions of network roles and positions to understand network dynamics. *Industrial Marketing Management*, 41(2), 259-269.
- Ahuja, G., Soda, G. & Zaheer, A. (2012). The genesis and dynamics of organizational networks. *Organization science*, 23(2), 434-448.
- Batterink, M. H., Wubben, E. F. M., Klerkx, L. & Omta, S. W. F. (2010). Orchestrating innovation networks: The case of innovation brokers in the agri-food sector. *Entrepreneurship and regional development*, 22(1), 47-76.
- Clegg, S., Josserand, E., Mehra, A. & Pitsis, T. S. (2016). The transformative power of network dynamics: A research agenda. *Organization Studies*, 37(3), 277-291.
- Dagnino, G. B., Levanti, G. & Destri, A. M. L. (2016). Structural Dynamics and Intentional Governance in Strategic Interorganizational Network Evolution: A Multilevel Approach. *Organization Studies*, 37(3), 349-373.
- Dhanaraj, C. & Parkhe, A. (2006). Orchestrating innovation networks. *Academy of management review*, 31(3), 659-669.
- Efstratiadou, E. A., Papathanasiou, I., Holland, R., Archonti, A. & Hilari, K. (2018). A systematic review of semantic feature analysis therapy studies for aphasia. *Journal of Speech, Language, and Hearing Research*, 61(5), 1261-1278.
- Eisenhardt, K.M. & Martin, J.A., (2000). Dynamic capabilities: what are they? *Journal of strategic management*, 21, 21-105.
- Faccin, K., Wegner, D. & Balestrin, A. (2020). How to orchestrate R&D networks? The role of orchestration subprocesses and collaborative practices over time. *Creativity and Innovation Management*, 29(1), 161-177.
- Gomber, P., Kauffman, R. J., Parker, C. & Weber, B. W. (2018). On the fintech revolution: interpreting the forces of innovation, disruption, and transformation in financial services. *Journal of Management Information Systems*, 35(1), 220-265.
- Heidenreich, S., Landsperger, J. & Spieth, P. (2016). Are innovation networks in need of a conductor? Examining the contribution of network managers in low and high complexity settings. *Long Range Planning*, 49(1), 55-71.
- Hu, Y. & Sørensen, O. J. (2012). Open innovation in networks: specifying orchestration capability for SMEs. *Ledelse & Erhvervsøkonomi*, 77(2), 7-24.
- Hurmelinna-Laukkonen, P. & Nätti, S. (2018). Orchestrator types, roles and capabilities – A framework for innovation networks. *Industrial Marketing Management*, 74, 65-78.
- Hurmelinna-Laukkonen, P., Nätti, S. & Pikkarainen, M. (2021). Orchestrating for lead user involvement in innovation networks. *Technovation*, 108.
- Hurmelinna-Laukkonen, P., Olander, H., Blomqvist, K. & Panfilii, V. (2012). Orchestrating R&D networks: Absorptive capacity, network stability, and innovation appropriability. *European Management Journal*, 30(6), 552-563.

- Kaartemo, V., Coviello, N. & Nummela, N. (2020). A kaleidoscope of business network dynamics: Rotating process theories to reveal network microfoundations. *Industrial Marketing Management*, 91, 657-670.
- Kodama, M. (2023). *Management system for strategic innovation: building dynamic capabilities view of the firm*. Routledge.
- Kodama, M. (2024). Dynamic capabilities and asset orchestration. *Knowledge and Process Management*, 31(2), 101-127.
- Lincoln, Y. S., & Guba, E. E. (1986). Research, evaluation, and policy analysis: Heuristics for disciplined inquiry. *Review of Policy Research*, 5(3), 546-565.
- Miskam, S. & Eksan, S. H. R. (2018). Big Data and Fintech in Islamic finance: Prospects and challenges. In *4th Muzakarah Fiqh & International Fiqh Conference (MFIFC 2018), October* (pp. 90-103).
- Mitrega, M. & Pfajfar, G. (2012). Networking Through Knowledge About Partners-Comparison Of Two CEE Economies. In *28th Annual Industrial Marketing and Purchasing Group Conference, Rome, Italy*.
- Mitrega, M. & Pfajfar, G. (2015). Business relationship process management as company dynamic capability improving relationship portfolio. *Industrial Marketing Management*, 46, 193-203.
- Muthukannan, P. & Gozman, D. (2019). *Meeting the challenge of Fintech startups: The development of dynamic capabilities at incumbent banks*.
- Nambisan, S. & Sawhney, M. (2011). Orchestration processes in network-centric innovation: Evidence from the field. *Academy of management perspectives*, 25(3), 40-57.
- Nätti, S., Hurmelinna-Laukkanen, P. & Johnston, W. J. (2014). Absorptive capacity and network orchestration in innovation communities - promoting service innovation. *Journal of Business and Industrial Marketing*, 29(2), 173-184.
- Nilsen, E. R. & Gausdal, A. H. (2017). The multifaceted role of the network orchestrator - a longitudinal case study. *International Journal of Innovation Management*, 21(6).
- Perks, H., Kowalkowski, C., Witell, L. & Gustafsson, A. (2017). Network orchestration for value platform development. *Industrial Marketing Management*, 67, 106-121.
- Pikkarainen, M., Ervasti, M., Hurmelinna-Laukkanen, P. & Natti, S. (2017). Orchestration Roles to Facilitate Networked Innovation in a Healthcare Ecosystem. *Technology Innovation Management Review*, 7(9), 30-43.
- Ritala, P., Armila, L. & Blomqvist, K. (2009). Innovation orchestration capability—Defining the organizational and individual level determinants. *International Journal of Innovation Management*, 13(04), 569-591.
- Ritala, P., Hurmelinna-Laukkanen, P. & Nätti, S. (2012). Coordination in innovation-generating business networks - the case of Finnish Mobile TV development. *Journal of Business and Industrial Marketing*, 27(4), 324-334.
- Rizvi, S. K. A., Naqvi, B. & Tanveer, F. (2018). Is Pakistan Ready to Embrace Fintech Innovation? *The Lahore Journal of Economics*, 23(2). DOI:10.35536/lje.2018.v23.i2.A6

- Saka-Helmhout, A. & Ibbott, C. J. (2014). Network orchestration: Vodafone's journey to globalization. In *Orchestration of the Global Network Organization* (Vol. 27, PP. 121-147), Emerald Group Publishing Limited.
- Sawhney, M. & Nambisan, S. (2007). *The global brain: Your roadmap for innovating faster and smarter in a networked world*, Pearson Prentice Hall.
- Shahabi, A., Azar, A., Radfar, R. & Asadifard, R. A. (2020). Combining Soft Systems Methodology with Interpretive Structural Modeling and System Dynamics for Network Orchestration: Case Study of the Formal Science and Technology Collaborative Networks in Iran. *Systemic Practice and Action Research*, 33(4), 453-478.
- Teece, D. J. (2007). Explicating dynamic capabilities: the nature and microfoundations of (sustainable) enterprise performance. *Strategic management journal*, 28(13), 1319-1350.
- Teece, D. J., Pisano, G. & Shuen, A. (1997). Dynamic capabilities and strategic management. *Strategic management journal*, 18(7), 509-533.
- Toigo, T., Wegner, D., Silva, S. B. & Zarpelon, F. M. (2021). Capabilities and skills to orchestrate innovation networks. *Innovation and Management Review*, 18(2), 129-144.
- Verhoeven, K. B. T., & Maritz, A. (2012). Collaboration for Innovation: Network processes and capabilities. In *ISPIM Conference Proceedings* (p. 1). *The International Society for Professional Innovation Management (ISPIM)*.
- Wegner, D., Silva, S. C. & De Rossi, G. (2018). The development dynamics of business networks: A comparison among Wines of Brasil (Brazil) and Vitrocrystal (Portugal). *International Journal of Emerging Markets*, 13(1), 27-44. <https://doi.org/10.1108/IJoEM-12-2016-0332>
- Yadollahi, M., Mokhtarzadeh, N., Jafarnejad, A., Saghafi, F. & Ghazinoori, S. S. (2022). Orchestration Capability of Innovation Networks: Systematic Literature Review. *Innovation Management in Defensive Organizations*, 5(3), 103-132. doi: 10.22034/qjimdo.2022.342885.1503 (in Persian)
- Yin, R. K. (2009). *Case study research: Design and methods* (Vol. 5). sage.
- Yin, R. K. (2017). *Case study research and applications: Design and methods*. Sage publications.
- Zachariadis, M. & Ozcan, P. (2017). The API economy and digital transformation in financial services: The case of open banking. *SSRN Electronic Journal*. DOI:10.2139/ssrn.2975199